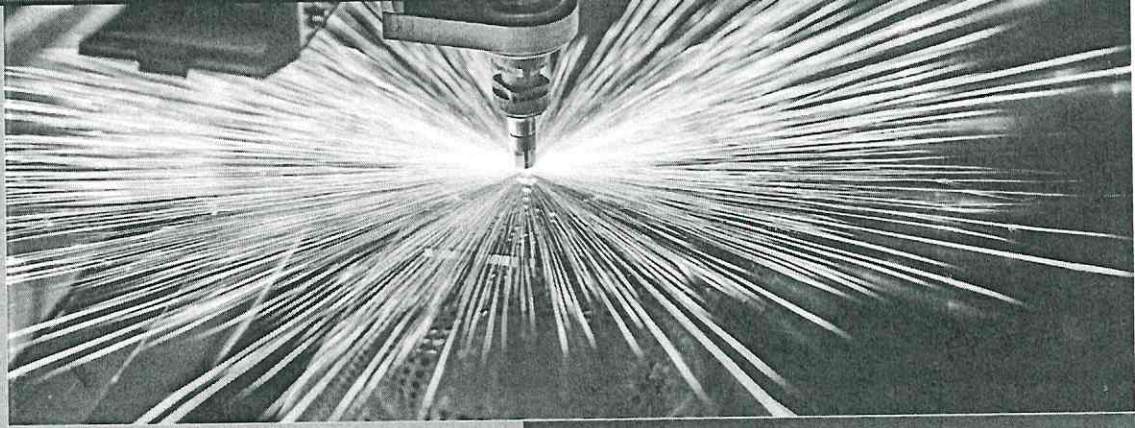




TÜRKİYE CUMHURİYETİ  
TİCARET BAKANLIĞI

# YERLİ ÜRETİCİLER İÇİN NİHAİ GÖZDEN GEÇİRME SORUŞTURMASI BAŞVURU FORMU



İthalat Genel Müdürlüğü  
Damping ve Sübvansiyon Dairesi

Ankara, 2020

**MAGMA**  
MEKATRONİK MAKİNE SANAYİ  
VE TİCARET A.Ş.

# NİHAİ GÖZDEN GEÇİRME SORUŞTURMASI BAŞVURU FORMU

## BAŞVURU ÖZETİ (YERLİ ÜRETİCİ FİRMA)

### FİRMA BİLGİLERİ

Unvan	MAGMA MEKATRONİK MAKİNE SANAYİ VE TİCARET AA.Ş.
Adres	MOSB V. KISIM KÜÇÜKKÖY OSB. MH. YALÇIN ÖZARAS CD. NO: 1 YUNUSEMRE - MANİSA
Telefon	0 236 326 27 00
Faks	0 236 326 27 27
KEP Adresi	<a href="mailto:magma@hsO2.kep.tr">magma@hsO2.kep.tr</a>
E-posta	<a href="mailto:info@magma.com.tr">info@magma.com.tr</a>
İnternet Adresi	<a href="http://www.magmaweld.com.tr">www.magmaweld.com.tr</a>

### BAŞVURU İLE İLGİLİ KİŞİNİN

Adı ve Soyadı	XXXXX XXXXXXXXXXX
Unvanı	XXXXXXXX
Adresi	MOSB V. KSM. KÜÇÜKKÖY OSB.MH. YALÇIN ÖZARAS CD. NO: 1 YUNUSEMRE - MANİSA
İş Telefonu	0 236 326 27 00
Cep Telefonu	0 5XX XXX XX XX
Faks	0 236 326 27 27
E-posta	<a href="mailto:XXXXX@XXXXXXXX.COM">XXXXX@XXXXXXXX.COM</a>

### BAŞVURUYA KONU YERLİ VE İTHAL ÜRÜN

Ürün Adı	AKSESUARLAR HARİÇ 13 KG VE ALTINDA İNVERTER KAYNAK MAKİNELERİ
GTİP(ler)	85 15 39 XX XX XX
Başvuru Konusu Ülke(ler)	ÇİN HALK CUMHURİYETİ

## İÇİNDEKİLER

<b>A KISMI - GENEL AÇIKLAMA VE TALİMATLAR .....</b>	<b>4</b>
A-1 Genel .....	4
A-2 Başvuru, Bilgi ve Belgeleme .....	5
A-3 Tabloların Doldurulması .....	5
A-4 Yerinde Doğrulama .....	6
A-5 Taahhütname .....	6
A-6 Diğer Hususlar ve İletişim .....	6
<b>B KISMI- TERİMLER VE KAVRAMLAR .....</b>	<b>7</b>
B-1 Terimler ve Kavramlar .....	7
<b>C KISMI- BAŞVURU SAHİBİ YERLİ ÜRETİCİ FİRMA .....</b>	<b>10</b>
C- 1 Genel .....	10
<b>D KISMI- YERLİ ÜRETİM DALI .....</b>	<b>12</b>
D-1 Genel .....	13
D-2 Başvurunun Temsil Niteliği .....	13
D-3 Başvuruya Konu Ülke(ler)den veya Diğer Ülkelerden İthalat .....	14
D-4 Başvuruya Konu Ürün Pazarı Hakkında Bilgi .....	14
<b>E KISMI- BAŞVURUYA KONU ÜRÜN VE BENZER ÜRÜN .....</b>	<b>15</b>
E-1 Başvuru Konusu Ürün/Benzer Ürün Tanımı ve Özellikleri .....	15
E-2 Başvuruya Konu Ürünün/Benzer Ürünün Üretim Süreci .....	16
E-3 Haksız Rekabet Yaşanan Ürün Tipleri .....	17
E-4 Ürünün Dağıtım Sistemi ve Satış Kanalları .....	18
E-5 Fiyat Tespiti .....	18
E-6 Benzer Ürün .....	20
<b>F KISMI- BAŞVURU KONUSU ÜLKELER, İHRACATÇILAR VE İTHALATÇILAR .....</b>	<b>21</b>
F-1 Genel .....	21
<b>G KISMI- DAMPİNGİN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ .....</b>	<b>22</b>
G-1 Genel .....	22
G-2 Normal Değer .....	22
G-3 Türkiye'ye İhraç Fiyatı .....	23
G-4 Fiyat Ayarlamaları ve Damping Marjı .....	24

G-5 Dampinge İlişkin Diğer Muhtemel Unsurlar.....	24
G-6 Dampingin Devamı Veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali Değerlendirmesi .....	25
<b>H KISMI - SÜBVANSİYONUN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ .....</b>	<b>25</b>
H-1 Genel .....	25
H-2 Sübvansiyonun Devamı Veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali Değerlendirmesi.....	26
<b>I KISMI- ZARARIN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ .....</b>	<b>26</b>
I-Genel.....	26
I-1 İthalatın Mutlak Gelişimi.....	27
I-2 İthalatın Nispi Gelişimi ve Piyasa Payı.....	27
I-3 Dampingly/Sübvansiyonlu İthalatın Yerli Üretim Dalının İç Piyasa Fiyatları Üzerindeki Etkisi .....	27
I-4 Yerli Üretim Dalının Durumu.....	29
I-5 Maliyet Muhasebesi Sistemi ve Üretim Maliyeti.....	31
I-6 Zarara İlişkin Diğer Muhtemel Unsurlar .....	32
I-7 Diğer Faktörler.....	35
I-8 Zararın Devamı Veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali Değerlendirmesi .....	36
<b>J KISMI- ÖNGÖRÜ .....</b>	<b>37</b>
J-1 Genel .....	37
<b>K KISMI- TAAHHÜTNAME .....</b>	<b>Hata! Yer işareti tanımlanmamış.</b>
<b>L- KISMI DİLEKÇE ÖRNEKLERİ .....</b>	<b>Hata! Yer işareti tanımlanmamış.</b>
L-1 Yerli Üretim Dalının Tek Bir Üreticiden Oluştığı Durumlar İçin.....	Hata! Yer işareti tanımlanmamış.
L-2 Yerli Üretim Dalının Birden Fazla Üreticiden Oluştığı Durumlar İçin.....	Hata! Yer işareti tanımlanmamış.
L-3 Başvurunun Desteklendiğine Dair Dilekçe.....	Hata! Yer işareti tanımlanmamış.
L-4 Başvurunun Meslek Kuruluşları Tarafından Yapıldığı Durumlar İçin .....	Hata! Yer işareti tanımlanmamış.

## A KISMI - GENEL AÇIKLAMA VE TALİMATLAR

### A-1 GENEL

Nihai gözden geçirme soruşturması başvuru formu, yerli üretim dalının, yürürlükte bulunan dampeding/sübvansiyona karşı önlemin yürürlükten kalkması durumunda, **dampeding/sübvansiyonun ve zararın devam etmesine ve/veya yeniden meydana gelmesine** yol açacağı yönündeki iddialarını sağlıklı bir biçimde ortaya koymasını sağlamak amacıyla rehber mahiyetinde hazırlanmıştır.

Yerli üreticilerin, İthalatta Haksız Rekabetin Önlenmesi Hakkında Mevzuat hükümleri çerçevesinde, nihai gözden geçirme soruşturması başvuru formunu tam ve eksiksiz olarak doldurmaları gerekmektedir.

**Nihai gözden geçirme soruşturmalarında dampeding/sübvansiyon ve maddi zarar iddiası iki şekilde ortaya konulabilmektedir:**

- 1) **Dampeding/Sübvansiyonun ve zararın devam ettiği veya**
- 2) **Dampeding/Sübvansiyonun ve zararın yeniden oluşması ihtimali.**

Bu çerçevede, öncelikle "G-Kısmı Dampeding Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali", "H-Kısmı Sübvansiyonun Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali" ile "I-Kısmı Zararın Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali" iddiaları ile dampeding/sübvansiyonun ve zararın halen devam ettiği veya yeniden meydana gelmesinin muhtemel olduğu ortaya konulmalıdır. Dampeding/Sübvansiyonun ve zararın varlığının tespit edilemediği ya da ortaya konulmadığı veya ithalatın durduğu veya sağlıklı analiz yapmayı önleyecek kadar azaldığı durumda, Dampeding/Sübvansiyonun ve zararın yeniden meydana gelmesinin muhtemel olduğunu destekleyici bilgi ve belge sunulmalıdır.

Bahse konu koşullardan birinin eksik olması halinde dampedingli/sübvansiyonlu ithalata karşı önlemin devam etmesi mümkün olamamaktadır. Yerli sanayinin söz konusu koşulların varlığını ortaya koyabilmeleri amacıyla hazırlanan başvuru formu, aşağıdaki kısımlardan oluşmaktadır:

**B Kısmı- Terimler ve Kavramlar:** Başvuru formunda kullanılan terimleri ve kavramları içermektedir.

**C Kısmı- Başvuru Sahibi Yerli Üretici Firma:** Firmaya ilişkin genel bilgileri içermektedir.

**D Kısmı- Yerli Üretim Dalı:** Yerli üretim dalında faaliyet gösteren firmaların ve üretim miktarlarının tespiti ile başvuruyu destekleyip desteklemediklerine ilişkin hususları içermektedir.

**E Kısmı- Başvuruya Konu Ürün ve Benzer Ürün:** Yerli sanayi tarafından üretilen ürün ile ithal ürünün benzer ürün olup olmadığının tespitine yöneliktir.

**F Kısmı- Başvuru Konusu Ülkeler, İhracatçılar ve İthalatçılar:** Başvuru konusu ülkelerin, ihracatçıların ve başvuru konusu ürünün ithalatçılarının belirlenmesini amaçlamaktadır.

**G Kısmı- Dampeding Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali:** Dampeding devam ettiği veya yeniden meydana gelmesi ihtimali iddiasının ortaya konulabilmesi için normal değer ve ihraç fiyatının belirlenmesine ilişkindir.

**H Kısmı- Sübvansiyonun Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali:** Sübvansiyonun devam ettiği veya yeniden meydana gelmesi ihtimali iddiasının ortaya konulabilmesi için normal değer ve ihraç fiyatının belirlenmesine ilişkindir.

**I Kısmı- Zararın Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali:** Firmanın dampedingli/sübvansiyonlu ithalat nedeniyle gördüğü zararın devam ettiği veya yeniden meydana gelmesi ihtimalinin tespiti amacıyla ekonomik ve finansal göstergelerinin bir trend içerisinde incelenmesi amaçlanmaktadır.

**J Kısmı- Öngörü:** Önlemin devam etmesi veya devam etmemesi halinde özelde başvuru sahibi firma, genelde ise piyasa hakkında firmanın öngörülerini içermektedir.

**K Kısmı- Taahhütname:** Firmanın başvuruyla ilişkin taahhütnamesi yer almaktadır.

**L Kısmı- Dilekçe Örnekleri:** Başvuruyla ilişkin örnek dilekçeler yer almaktadır.

### **A-2 BAŞVURU, BİLGİ VE BELGELEME**

Başvuruların, 13/2/2018 tarihli ve 30331 sayılı Resmî Gazete’de yayımlanan **İthalat İşlemlerinde Elektronik Başvuru Sistemi Tebliği (İthalat: 2017/3)** gereğince, başvuru sahibi firmanın KEP adresinden T.C. Ticaret Bakanlığı’nın (Bakanlık) [ticaretbakanligi@hs01.kep.tr](mailto:ticaretbakanligi@hs01.kep.tr) uzantılı KEP adresine elektronik olarak yapılması gerekmektedir.

Başvurunun hem **gizli** hem de **gizli olmayan özetlerinin** (Word olarak, aynı zamanda firma kaşeli ve parafli nüshanın taranmış kopyası PDF olarak) başvuru dilekçenizde yer alması gereklidir. “Nihai Gözden Geçirme Soruşturması Başvuru Formu Tablolar.xlsx” dosyasında yer alan tablolar eksiksiz doldurulmalı ve başvuru ekinde olan Excel formatında yer almalıdır.

Soruşturmanın açılması halinde, soruşturmanın ilgili taraflarından olan ilgili ülke hükümetine ve üretici-ihracatçı firmalara gönderilecek olan başvurunuzun gizli olmayan özeti de başvuru dosyasında sunulmalıdır.

Damping/Sübvansiyon, zarar ve soruşturma usul ve esasları ile “başvurunun gizli olmayan özeti”nin hazırlanışına ilişkin detaylı bilgiler ve örnek formu, T.C. Ticaret Bakanlığı Ticaret Politikası Savunma Araçları internet adresinin ([www.tpsa.gov.tr](http://www.tpsa.gov.tr)) ana sayfasında “Başvuru ve Soru Formları” başlığı altında yer alan “Damping ve Sübvansiyon” alt başlığında bulunan Başvuru Rehberi’nde yer almaktadır.

İthalatta Haksız Rekabetin Önlenmesi Hakkında Yönetmeliğin (Yönetmelik) 22 nci maddesinin üçüncü fıkrası gereğince başvurunun gizli olmayan özeti başvuru dilekçesi ekinde yer almaması halinde başvuru, bu eksiklik giderilmediği müddetçe bir bütün olarak değerlendirilmeye alınmayacaktır.

Başvuruda gizlilik esasına tabi olarak sunulan bilgi ve belgeler edinilme amacı doğrultusunda kullanılır. Bununla beraber, yerel mahkeme veya Dünya Ticaret Örgütü anlaşmazlıkların halli mekanizmasında görülen davalar kapsamında talep edilmesi halinde bu bilgi ve belgeler ilgili makamlara sunulur.

Başvuru aşaması ve soruşturmanın açılması durumunda, soruşturma esnasındaki bazı yazışmalar e-posta ile yapılabileceğinden verilen e-postaların güncel olduğundan ve çalıştığından emin olunuz. Başvurunuzun her sayfasını firma kaşesi ile kaşeyip paraflayınız.

### **A-3 TABLOLARIN DOLDURULMASI**

Aksi belirtilmedikçe tablodaki veriler başvuru konusu ürüne ait olmalıdır. Örneğin polyester iplik üretilen bir firmada, hem düz iplik, hem tekstürize iplik hem de diğer iplik çeşitleri üretilebilir. Bunlara ilave olarak sadece ticaret amacıyla alım satımı yapılan iplikler de olabilir. Başvuru/Soruşturma sadece polyester düz ipliklere ait ise bu durumda sadece firma tarafından üretilen polyester düz iplikler için bu tablo doldurulacaktır. Tabloyu doldururken küçük harfle yapılan tanımlamalara uyunuz. Bu mümkün değilse, tablonun ne şekilde doldurulduğuna ilişkin açıklamayı dipnot olarak ekleyiniz.

Firma verilerinin başvuru konusu ürün için ayrıştırılmasının mümkün olmadığı hallerde ilgili veriler ayrıştırılmaksızın firma geneli için verilmeli ve bu durum dipnotla belirtilmelidir.

Başvuru formunda yer alan **cari dönem**, başvuru yapılan yıldaki çeyreklik dönemdir. Örneğin, 2. ayda yapılan başvuru için bir önceki cari yılın tamamını, 7. ayda yapılan bir başvuru için ise başvuru yapılan yıldaki 6 aylık dönemi kullanınız.

Başvuru formunda yer alan **tüm tabloları** doldururken **miktar ölçüleri** (adet, kg, m<sup>2</sup> gibi) ve **para birimlerini** belirtmeyi unutmayınız.

Miktar verileri ithalat istatistikleri ile aynı birimde verilmeli ve gerekiyorsa iki birim de kullanılmalıdır. Miktar adet cinsinden verilmiş ise, tiplere ilişkin olarak "adet/kg" dönüşümüne ilişkin veri de sağlanmalıdır.

Faaliyet giderleri ve finansman giderleri ilgili başvuru konusu ürün için ayrı olarak muhasebe kayıtlarında tutuluyorsa bu veriler kullanılmalı, sadece firma geneli için tutuluyorsa bu durumda **ciro bazlı** hesaplanarak yazılmalıdır. **Ciro bazlı** hesaplama yapılması durumunda, hesaplama dipnot olarak eklenmelidir.

Kapasite hesabının nasıl ve kaç vardiya üzerinden yapıldığını belirtiniz.

**Kapasite hesabımız tek vardiya üzerinden hesaplanmaktadır. Ancak piyasadan gelebilecek talep doğrultusunda 3 vardiya çıkarabilecek imkanlara sahibiz.**

Soruları boş bırakmayınız. Eğer cevap veremiyorsanız nedenini belirtiniz.

#### **A-4 YERİNDE DOĞRULAMA**

Başvuru formunda verilen bilgi ve belgelerin doğruluğu, firmanız nezdinde yürütülecek yerinde doğrulama soruşturmasında muhasebe kayıtlarından denetlenecektir.

Denetlemenin hızlı ve sağlıklı bir biçimde yapılabilmesi için verilen bilgi ve belgelerin hazırlanmasında yararlanılan kaynakların ve çalışma tablolarının korunması ve yerinde doğrulama soruşturması sırasında hazır bulundurulması gerekmektedir.

Denetleme planı için bilgilerin hangi şehirde ve hangi birimde tutulduğunu belirtiniz.

**Denetleme planı için bilgiler MOSB 2. Kısım Keçili Köy OSB Mah. Gaziler Cad. No: 23 Yunus Emre - Manisa adresinde Zaimoğlu Holding A.Ş. Muhasebe ve IT bölümlerine bağlı yetkilileri tarafından, Muhasebe Arşivi ve Bilgi İşlem Merkezimizdeki veri tabanında tutulmakta ve saklanmaktadır.**

#### **A-5 TAAHHÜTNAME**

Başvuru formunda sağlanan bütün bilgilerin doğru ve denetlenebilir olduğu taahhüt edilmelidir. Bununla ilgili taahhütname örneği Başvuru Formu'nun son kısmında yer almaktadır.

#### **A-6 DİĞER HUSUSLAR VE İLETİŞİM**

Başvurunun doldurulması sırasında karşılaşılan her türlü zorluğun aşılması ve başvuruya ilgili varsa ilave sorularınız için **İthalat Genel Müdürlüğü, Damping ve Sübvansiyon Dairesi** ile irtibata geçebilirsiniz.

**Adres** : T.C. Ticaret Bakanlığı Söğütözü Yerleşkesi (Merkez Bina)

Söğütözü Mahallesi 2176. Sokak No:63 06530 Çankaya, ANKARA

**İnternet Adresi:** <http://www.ticaret.gov.tr/ithalat/ticaret-politikasi-savunma-araclari> veya [www.tpsa.gov.tr](http://www.tpsa.gov.tr)

**KEP Adresi** : [ticaretbakanligi@hs01.kep.tr](mailto:ticaretbakanligi@hs01.kep.tr)

**E-posta** : [damping@ticaret.gov.tr](mailto:damping@ticaret.gov.tr)

**Telefon** : +90 312 204 9295 - 9579 - 9927 - 9929 - 9931 - 9932 - 9936 - 9937 - 9939 - 9962 - 9976

**Faks** : +90 312 204 8633

**MAGMA**  
KATRONİK MAKİNE SANAYİ  
VE TİCARET A.Ş.

## B KISMI- TERİMLER VE KAVRAMLAR

### B-1 TERİMLER VE KAVRAMLAR

1. Başvuruyu aktif olarak destekleyen yerli üretici: Başvuru formunun “Zararın Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali” ana başlıklı “I” kısmında yer alan I-4 bölümüne ait tabloları doldurarak ve bu bölümde talep edilen diğer evrakı eksiksiz biçimde ekleyerek başvuruyu destekleyen yerli üreticiyi ifade etmektedir.
2. Başvuruyu pasif olarak destekleyen yerli üretici: Zarar inceleme dönemine ait belirli ekonomik göstergeleri başvuru destek dilekçesinde yer vererek başvuruyu desteklediğini ortaya koyan yerli üreticiyi ifade etmektedir.
3. Benzer Ürün: Dampinge veya sübvansiyona konu mal ile aynı özellikleri taşıyan bir mal, böyle bir malın bulunmaması halinde ise benzer özellikleri taşıyan maldır. Genel olarak yerli üretici tarafından imal edilip satılan ürünü ifade etmektedir.
4. Başvuruya Konu Ürün: Nihai gözden geçirme soruşturması başvurusuna konu olan önleme tabi ülkelerden ithal edilen maldır.
5. Üretim miktarı ve değeri: Benzer ürünün/başvuruya konu ürünün üretim miktarı ve stok kayıtlarında yer alan üretim miktarının sınai maliyet değeridir.
6. Yurt içi Satışlar: Benzer ürünün yurt içi satışlarından, indirimlerin ve satışlardan iadelerin düşüldüğü net satış miktarı ve değeridir.
7. Yurt dışı Satışlar: Benzer ürünün yurt dışı satışlarından, indirimlerin ve satışlardan iadelerin düşüldüğü net satış miktarı ve değeridir.
8. Şirket İçi Transfer ve Dikey Kullanım: Şirketin bir bölümünden veya fabrikasından firma bünyesinde kullanılmak üzere başka bir bölümüne aktarılan sadece başvuru konusu ürünün miktar ve değeridir. Örneğin firmanın fabrikasında üretilen kumaşın firmanın konfeksiyon bölümüne aktarılan kısmının miktarı ve değeridir. Aktarmada kullanılan transfer fiyatının belirlenme esası da açıklanmalıdır.
9. Satılan Malların Sınai Maliyeti: Benzer ürünün yurt içi ve yurt dışı satışlarına ait sınai maliyet değeridir. Eğer firmanız satılan mamuller maliyeti tablosu kullanıyorsa, bu tablo kullanılmalıdır. Kullanmıyorsa, öncelikle firmanın 152 mamul mallar hesabına yıl içinde aktarılan başvuru konusu ürünün değer ve miktarından birim sınai maliyeti bulunmalıdır. Bunun için maliyet hesaplarından 710 Direkt İlk Madde Malzeme, 720 Direkt İşçilik ve 730 Genel Üretim Giderleri Toplamı da kullanılabilir. Birim sınai maliyet kullanılarak başvuru konusu ürünün istenen toplam sınai maliyeti hesaplanacaktır. İç piyasa ve ihraç için üretilen ürün tipleri maliyet açısından önemli ölçüde farklılık arz ediyorsa, sınai maliyet yurt içi ve yurt dışı satışlar için ayrı ayrı verilmelidir.
10. Faaliyet gideri: Faaliyet gideri, Gelir Tablosunda yer alan 630 Araştırma ve Geliştirme, 631 Pazarlama ve Satış Giderleri ve 632 Genel Yönetim Giderleri hesaplarının toplamıdır. Bu değerler ayrıca, 750, 760 ve 770 kodlu maliyet hesaplarından da kontrol edilmelidir. Faaliyet gideri sadece başvuru konusu ürün için ciro bazlı olarak hesaplanarak bulunan değerdir. İç piyasa ve ihracat için üretilen ürün tipleri, maliyet açısından önemli ölçüde farklılık arz ediyorsa, faaliyet gideri yurt içi ve yurt dışı satışlar için ayrı ayrı verilmelidir.
11. Finansman Giderleri: Finansman giderleri, Gelir Tablosunda yer alan 660 Kısa Vadeli Borçlanma Giderleri ile 661 Uzun Vadeli Borçlanma Giderleri toplamıdır. Bu değerler ayrıca, 780 kodlu maliyet hesaplarından da kontrol edilmelidir. Finansman gideri, sadece başvuru/soruşturma konusu ürün için ciro bazlı olarak hesaplanarak bulunan değerdir. Firmanın faiz gelirleri var ise net finansman değerini bulmak için bu miktar düşülmelidir. Firmanın yatırımları sebebiyle finansman gideri oluşmuş ise, yatırımlardan kaynaklanan bu miktar direkt olarak yatırım yapılan ürün için ayrılmalı, kalan kısım ciro bazlı dağıtılmalıdır. Hesaplamaya

- ilişkin açıklama dipnot olarak eklenmelidir. İç piyasa ve ihraç için üretilen ürün tipleri maliyet açısından önemli ölçüde farklılık arz ediyorsa, finansman gideri yurt içi ve yurt dışı satışlar için ayrı ayrı verilmelidir.
12. Satılan Malların Ticari Maliyeti: Satılan mallar için sınai maliyet ile faaliyet ve net finansman giderlerinin toplamıdır.
  13. Yurt içi Satışlardan Ürün Karı: Benzer ürünün yurt içi satış gelirinden ticari maliyetin düşülmesi ile elde edilen kardır.
  14. Yurt dışı Satışlardan Ürün Karı: Benzer ürünün yurt dışı satış gelirinden ticari maliyetin düşülmesi ile elde edilen kardır.
  15. Toplam Satışlardan Ürün Karı: Benzer ürünün yurt içi satış geliri ile yurt dışı satış geliri toplamından ticari maliyetin düşülmesi ile elde edilen kardır.
  16. Dönem Sonu Stoklar: Benzer ürünün dönem sonu stok miktarıdır. Önceki dönem stok miktarı + cari dönem üretim - cari dönem yurt içi ve yurt dışı net satışları - şirket içi transferler formülü ile tutarlı olmalıdır. Tutarsızlık var ise gerekçesi dipnotta açıklanmalıdır.
  17. Stok Çevrim Hızı: Toplam satış miktarının dönem sonu stok miktarına bölünmesi ile bulunan ve stokların yıl içinde kaç defa çevrildiğini gösteren rakamdır.
  18. Kapasite ve Kapasite Kullanım Oranı (KKO): Firmanın benzer ürününde yıllık üretim kapasitesidir. KKO ise (üretim miktarı / kapasite) formülü ile bulunur.
  19. İstihdam: Firmanın benzer ürünün üretiminde direkt olarak çalıştırdığı işçi ile idari personel sayısıdır. İdari personel sayısı bulunurken bu ürüne düşen ortalama kişi sayısı hesaplanmalıdır.
  20. Verimlilik: Üretimde çalışan bir kişinin yıllık üretim miktarıdır. (üretim miktarı / direkt işçi sayısı) formülü ile hesaplanır.
  21. Ürün Amortismanı: Ürün amortismanı başvuru konusu üründen elde edilen nakit akışı hesabında kullanılmaktadır. Başvuru konusu ürün için direkt olarak amortisman kaydı tutuluyorsa bu veriler sağlanmalıdır. Şayet bu kayıt tutulmuyorsa, ürün amortismanı, firma amortisman toplamının ilgili ürüne ciro bazlı dağıtılması ile bulunur.
  22. Ürün Nakit Akışı: Benzer ürünün satış değerinden üretim maliyetinin çıkarılması ve ürün amortisman değeri ile toplamından stok değer artışının düşürülmesi veya stok değer azalışının eklenmesi ile bulunur.
  23. Aylık Brüt İşçi Ücreti: Üretimde çalışan işçiler için ödenen aylık ikramiye, SSK primleri dâhil giydirilmiş ortalama ücrettir.
  24. Firma Tevsi Yatırımları: Firmanın üretim kapasitesini arttırmak için yapmış olduğu yatırımların toplamıdır.
  25. Firma Yenileme Yatırımları: Firmanın üretim tesislerini yenilemek için yapmış olduğu yatırımların toplamıdır.
  26. Firma Amortisman Toplamı: Firmanın bütün amortisman giderleri toplamıdır.
  27. Brüt Satış Kârı / Zararı = Net Satışlar – Satışların Maliyeti (Gelir-Gider Tablosu'ndan elde edilebilir.)
  28. Brüt Kâr / Zarar Oranı = Brüt Satış Kârı (Zararı) / Net Satışlar (Gelir-Gider Tablosu'ndan elde edilebilir.)
  29. Faaliyet Kârı / Zararı = Brüt Satış Kârı (Zararı) – Faaliyet Giderleri (Gelir-Gider Tablosu'ndan elde edilebilir.)

30. Faaliyet Kârı / Zararı Oranı = Faaliyet Kârı (Zararı) / Net Satışlar
31. Olağan Kâr / Zarar = Faaliyet Kârı (Zararı) + Diğer Faaliyetlerinden Olağan Gelir ve Kârlar - Diğer Faaliyetlerinden Olağan Gider ve Zararlar - Finansman Giderleri
32. Dönem Kârı / Zararı = Olağan Kâr (Zarar) + Olağandışı Gelir ve Kârlar - Olağandışı Gider ve Zararlar
33. Dönem Net Kârı / Zararı = Dönem Kârı (Zararı) - Vergi ve Diğer Yasal Yükümlülük Karşılıkları
34. Net Kâr Oranı = (Dönem Net Kârı / Net Satışlar)\*100
35. Kâr/Öz sermaye % : (Olağan Kâr (Zarar) / Firma Öz sermayesi)\*100
36. Firma Aktif Toplamı: Firma bilançosunda yer alan aktiflerin toplamıdır. Aktif toplam nazım hesaplarını içermez. Başvuruya konu ürün için aktifler ayrıştırılabiliyorsa ayrıca bu veriler sunulmalıdır.
37. Firma Öz sermayesi: Firmanın bilançosunda yer alan öz kaynaklar toplamıdır.
38. Firma Net Satış Toplamı: Firmanın bütün ürünlerini kapsayan gelir tablosunda yer alan net satışları toplamıdır.
39. Fiyat Kırılması (Price Undercutting): Başvuruya konu ürünün Türkiye pazarına giriş fiyatlarının yerli üretim dalının fiyatlarının ne kadar altında kaldığını gösterir.
40. Fiyat Baskısı (Price Depression): Fiyat baskısı, başvuruya konu ürünün ithalat fiyatlarının Türkiye piyasasında yerli üretim dalının olması gereken satış fiyatının yüzde olarak ne kadar altında kaldığını göstermektedir.
41. Fiyat Bastırılması (Price Suppression): Yerli üretim dalının başvuruya konu ürünün ithalat sebebiyle artan maliyetlerini fiyata yansıtamaması veya maliyetlerden daha az oranda yansıtabilmesi veya maliyetler aynı kalırken fiyatının yıpranması sonucunda kar oranının azalması ya da maliyet-fiyat oranının yükselmesidir.
42. Zarar: Dampingle veya sübvansiyonlu ithalatın üretim dalı üzerindeki etkisini gösterir. Bir üretim dalında maddi zarar, maddi zarar tehdidi veya bir üretim dalının kurulmasının fiziki olarak gecikmesi zarar olarak kabul edilir.

**MAGMA**  
ELEKTRONİK MAKİNE SANAYİ  
VE TİCARET A.Ş.

C KISMI- BAŞVURU SAHİBİ YERLİ ÜRETİCİ FİRMA

C- 1 GENEL

1. Firma bilgileri:

Firma Unvanı : MAGMA MEKATRONİK MAK,NE SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

Adres :MOSB V.KISIM KEÇİLİKÖY OSB.MH. YALÇIN ÖZARA<S CD. NO:1 YUNUSEMRE -  
MANİNSA

Telefon :o 236 326 27 00

Faks : o 236 326 37 37

KEP Adresi : magma@hsO2.kep.tr

E-posta : info@magma.com.tr

İnternet adresi : http://www.magmaweld.com.tr

2. Firmada konuyla ilgili yetkili kişinin bilgileri:

Adı Soyadı :

Unvan :

Adres :

İş Telefonu :

Cep Telefonu :

Faks :

E-posta :

3. Firmanız bu konularda bir temsilci ile çalışıyorsa, söz konusu kişiye ait bilgiler:

Adı Soyadı : XXXXX XXXXXXXX

Unvan : XXXXXXXXX

Adres : MOSB V. KISIM KEÇİLİKÖY OSB MAH. YALÇIN ÖZARAS CAD.NO: 1 YUNUSEMRE /MANİSA

İş Telefonu : o 236 326 27 00

Cep Telefonu : o 5XX XXXXXXXX

Faks : o 236 326 27 27

E-posta : XXXXXX@XXXXXX.

Başvurunun temsilci vasıtasıyla iletilmesi halinde başvuru evrakına, yetki belgesinin ve yetki belgesini imzalayan başvuru sahibi firma yetkilisinin temsilci atamaya yetkili olduğunu tevsik eden güncel tarihli belge veya belgelerin eklenmesi gerekmektedir.

**Başvuru temsilcisi XXXXX XXXXXXXX'na ait güncel tarihli vekaletname gizli dosya ekindedir.**

Bu yükümlülüğün yerine getirilmemesi halinde tüm yazılı ve sözlü iletişim, söz konusu eksiklik tamamlanıncaya kadar, yalnızca başvuru sahibi firma ile tesis edilecektir.

4. ıFirmanızı bu konularda temsil etmek üzere yetkilendirilmiş hukuk müşaviri veya mali müşavir varsa isim ve adres bilgileri (temsil veya yetki belgesi eklenmelidir):

Firmamız, bu soruşturma dosyası için hukuk müşaviri veya mali müşavir ile çalışmamaktadır.

5. Hissedarlarınız ve payları:  
6. Zaimoğlu Holding A.Ş. Hisse Payı : % XX  
7. Firmanızın kısa tarihçesi:

Firmamız, 27.01.2009'da mekatronik disiplini kullanarak, kaynaklı tasarımların yüksek teknoloji ile ekonomik şekilde üretilebilmesi için gerekli olacak teçhizatları üretmek üzere kurulmuştur. Kaynak makinesi ve otomasyon teçhizatının üretimi 1980 yılından beri grup şirketlerimizden olan Oerlikon Kaynak Elektrodları ve Sanayi A.Ş. bünyesinde yapılmakta idi. Ancak teknolojideki gelişmeler, ülkemiz ve bölgemizin gelişme süreci, bu işi ayrı bir organizasyonla yapma gereğini ortaya koyduğu için bu yatırım gerçekleştirildi.

8. Firmanızın faaliyet sahası ve imalatını ve/veya ticaretini yaptığı ürünler:

Firmamız, ark kaynak makineleri, aksamaları ve kaynak/kesme, otomasyon sistemleri üretip, üretim programını tamamlayıcı nitelikte bazı makine ve teçhizatı da ithal etmektedir. Magma Mekatronik Makine San. Ve Tic. A.Ş. 'timiz Zaimoğlu Holding A.Ş.'nin iştiraki olan bir şirket olup şikayet konusu makinelerin üretimini gerçekleştirirken Holding iştiraklerinden Magmaweld Uluslararası Ticaret A.Ş. makinelerin yurt içinde ve yurt dışında satış ve pazarlamasını gerçekleştirmektedir.

9. Firmanızın iç hiyerarşik ve kurumsal yapısını şema yardımıyla gösteriniz. Söz konusu şemada firmanızın, gerek yurt içi gerekse yurt dışı piyasalarda faaliyet gösteren soruşturma konusu ürünün üretim, pazarlama, satış ve dağıtımıyla ilgili tüm birimlerinin yer alması gerekmektedir.

XXXXXXXXXXXXXXXXXX

10. Benzer ürünün imalat ve satışındaki ortaklıklarınızı (hammadde tedarik eden, ilgili ürünü girdi olarak kullanan veya dâhili ve harici ticaretini yapan bağlı veya ortak şirketleriniz), iştiğal alanlarınızı belirtmek suretiyle listeleyniz.

Grup şirketlerimizden olan Magmaweld Uluslararası Tic. A.Ş hisse yapısı itibariyle %100 Zaimoğlu Holding A.Ş. kuruluşumuza aittir. Yine grup şirketlerimizden olan Oerlikon A.Ş.'nin üretimini yapmış olduğu kaynak sarf malzemelerini (Kaynak Elektrod, Özlü Kaynak Telleri, Gazaltı Kaynak Telleri, Tozaltı Kaynak Teli ve Tozu) ve Magma Mekatronik A.Ş.'mizin üretim portföyünde bulunan (konvansiyonel ve İnverter Kaynak Makineleri, Duman Filtreleme sistemleri, Veri Toplama Sistemi) ürünleri ve bunlara ait sarf malzemeleri, yedek parçaları ve ticari malları yurt içinde ve yurt dışında satış ve pazarlamasını yapmaktadır

11. Firmanızın varsa son üç yıla ait faaliyet veya yıllık yayınlanmış raporlarını ekleyiniz (bağlı olunan holding varsa ve raporlar konsolide olarak hazırlanıyorsa holdingin de faaliyet raporları tedarik edilebilir).

Faaliyet raporlarımız gizli dosya ekinde teslim edilmiştir.

**MAGMA**  
MEKATRONİK MAKİNE SANAYİ  
VE TİCARET A.Ş.

12. Firmanızın üretim, stok, maliyet ve satış bilgilerinin nerede tutulduğunu belirtiniz.

**Firmamızın üretim, stok, maliyet ve satış bilgilerinin tamamı, bağlı bulunduğumuz Zaimoğlu Holding bünyesinde bulunan Mali İşler ve Bilgi İşlem ekibi tarafından tutulmaktadır.**

13. Maliyet, satış ve diğer mali tabloların hazırlanmasında kullanmakta olduğunuz muhasebe programı veya programları hakkında kısaca bilgi veriniz (Hangi program hangi bilgi için kullanılıyor?).

**Tüm ERP uygulamalar XXXXXXXXXXXX tarafından yazılmıştır**

## D KISMI- YERLİ ÜRETİM DALI

Yerli üretim dalı, benzer malın Türkiye'deki tüm üreticilerini veya bu malın Türkiye üretiminin önemli bir bölümünü gerçekleştiren üreticileri ifade eder.

Başvuruda bulunacak yerli üreticilerin Yönetmeliğin 17 ila 20 nci maddeleri çerçevesinde aşağıda sayılan yeterlilikleri birlikte sağlamaları gerekmektedir:

- Başvuruda Bulunma Yeterliliği:** Tamamlanmış son mali yıl itibarıyla Türkiye toplam benzer ürün üretiminin %25'inden fazlasını gerçekleştiren yerli üretici veya üreticilerin başvuruda bulunma hakları mevcuttur. Başvuruda bulunma yeterliliğinin değerlendirilmesinde başvuru sahibi yerli üretici veya üreticilerin, başvuruyu aktif ve pasif olarak destekleyen yerli üretici veya üreticilerin ve Bakanlıkça Türkiye toplam benzer ürün imalatına yönelik tespit edilen diğer yerli üretici veya üreticilerin verileri dikkate alınır.
- Zarar İnceleme Yeterliliği:** Bu formu doldurarak başvurularını ileten yerli üretici veya üreticiler ile başvuruyu aktif olarak destekleyen yerli üretici veya üreticilerin, Türkiye toplam benzer ürün üretiminin tamamını veya önemli bir bölümünü gerçekleştirdiklerini tevsik etmeleri gerekmektedir. Üretici sayısının çok fazla olduğu dağınık sanayilerde başvuruya destek veya muhalefet seviyelerinin tespitine ilişkin kararlar istisna teşkil etmek üzere söz konusu yeterlilik eşiği, Türkiye toplam benzer ürün üretiminin %50'sinden az olamaz. Başvuruyu aktif olarak destekleyen yerli üretici veya üreticilerin destek dilekçelerine başvuru formunun "Zararın Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali" ana başlıklı "I" kısmında yer alan I-4 bölümüne ait tabloları ve bu bölümde talep edilen diğer evrakı eksiksiz biçimde eklemeleri gerekmektedir.

Başvuruya karşı çıkan üreticilerin mevcut olması halinde, başvuruda bulunan ve başvuruyu aktif olarak destekleyen üretici veya üreticilerin toplam benzer mal üretiminin; başvuruda bulunan ve başvuruyu aktif olarak destekleyen üretici veya üreticiler ile başvuruya karşı çıkan üretici veya üreticilerin toplam benzer ürün üretiminin %50'sinden fazla olması gerekmektedir.

Başvuruda bulunma veya zarar inceleme yeterliliklerinin sağlanmaması halinde başvuruya yönelik inceleme Yönetmeliğin 19 uncu maddesinin beşinci fıkrası çerçevesinde sonlandırılır.

Soruşturma esnasında başvuru sahibi yerli üreticilerin yerli üretim dalını temsili haiz olmadığına ilişkin bilgilere ulaşılmaması halinde soruşturmanın önlemsiz olarak kapatılmasını da içeren hukuki sonuçların değerlendirmeye alınması söz konusu olabilmektedir. Bu nedenle, yerli üretim dalı hakkında detaylı bilgi edinmek amacıyla sektörel değerlendirme yapılması gerekmektedir. Söz konusu değerlendirmede, desteğini aramadığınız veya almadığınız firmalara ilişkin bilgiler de büyük önem taşımaktadır.



**D-1 GENEL**

1. Ayrı başvuru formu doldurmak suretiyle başvuruda bulunan veya bulunacak diğer yerli üreticilerin unvan, adres, telefon, faks, KEP adresi, e-posta adresi ve internet adresi bilgilerini yazınız.

**Bilinmemektedir.**

2. Varsa başvuruyu destekleyen ancak başvuruda bulunmayacak diğer yerli üreticilerin unvan, adres, telefon, faks, KEP adresi, e-posta adresi ve internet adresi bilgilerini yazınız.

**Bilinmemektedir.**

3. Bilinen diğer yerli üreticilerin unvan ve adreslerini belirtiniz (Başvuruda bulunan veya başvuruyu destekleyen üreticiler dışındaki üreticiler).

XXXXXXXXXXXXXXXXXX

4. İlgili üretim dalındaki meslek kuruluşlarının (üretici birliği, dernek vb.) varsa unvan, adres, telefon, faks, KEP adresi, e-posta adresi ve internet adresi bilgilerini belirtiniz. Söz konusu meslek kuruluşlarına üye olan firmaların isim ve unvanları ile üyelerin toplam Türkiye üretimi içindeki payı hakkında bilgi veriniz.

**Meslek kuruluşu yoktur.**

**D-2 BAŞVURUNUN TEMSİL NİTELİĞİ**

1. Başvurunun temsil niteliği (çok sayıda üretici olduğu durumlarda aşağıdaki tablo bilindiği ölçüde ve ortak cevaplanmalıdır):

**D-2.1 Başvurunun temsil niteliğine ait bilgiler NGGS soru formunda tablolar dosyasında excel formatında sunulmuştur.**

**Tablo D-2.1 Başvurunun Temsil Niteliği<sup>1</sup>**

		Son tamamlanmış mali yıl içinde benzer ürün üretim miktarı	Türkiye toplam benzer ürün üretim içindeki payı (%)
MAGMA MEGATRONİK MAKİNE SAN. VE TİC A.Ş.	FİRMAMIZ	XXXXXXXXXXXXXX	50 >
Başvuruda bulunan/aktif destekleyen üreticiler	Üretici Unvanı		
Başvuruyu pasif olarak destekleyen üreticiler	Üretici Unvanı		
Diğer üreticiler	Üretici Unvanı		
Toplam Türkiye üretimi			100%

Şikayette bulunabilecek pasif destekleyen üreticiler tarafımızca bilinmemektedir. Ayrıca diğer üreticilerinde üretim miktarlarını çıkaracak bilgilere ulaşamıyoruz. Ancak şunu ifade etmek isteriz ki dumping vergisi getirildikten sonraki yıllarda kısmen de olsa piyasaya denge sağlanması bizim gibi üretici firmaları pozitif yönde etkilemiştir. Ancak sunmuş olduğumuz Nihai Gözden Geçirme Soruşturma dosyası bizim için oldukça önem arz etmektedir. Çin Devletinden yapılan 13 kg ve altında inverter kaynak makinesi ithalatına getirilen dumping vergisinin yeterli olmasa bile devam etmesi sayesinde yerli üreticilerin satış ve kar marjlarının artmasına bu sayede yatırımlarımıza destek sağlamasına ve istihdama güç vermesine yol açacağını düşünüyoruz.

**D-3 BAŞVURUYA KONU ÜLKE(LER)DEN VEYA DİĞER ÜLKELERDEN İTHALAT**

1. Firmanız veya ortakları başvuru konusu ürünün aynı zamanda ithalatını yapıyorsa, menşe ülkesini belirtmek suretiyle son üç yıldaki ithalat miktar ve değerini tablo halinde gösteriniz ve ithalatınızın nedenlerini açıklayınız:

**Firmamızın şikayet konusu makinelerin üreticisi konumunda olup benzer makinelere ait herhangi bir ithalatı söz konusu değildir.**

<sup>1</sup>: Miktar ölçüsünü ve para birimini belirtiniz.

2. Başvuru formunda yer alan cari dönem, başvuru yapılan yıldaki çeyreklik dönemdir. Örneğin, 2. ayda yapılan başvuru için bir önceki cari yılın tamamını, 7. ayda yapılan bir başvuru için ise başvuru yapılan yıldaki 6 aylık dönemi kullanınız.

**D-4 BAŞVURUYA KONU ÜRÜN PAZARI HAKKINDA BİLGİ**

1. Başvuru konusu üründe/benzer üründe Türkiye pazarının büyüklüğü ve yapısı hakkında bilgi veriniz. Piyasadaki talep belirli ürün tiplerinde yoğunlaşıyor mu? Yoğunlaşıyorsa nedenlerini belirtiniz.

**Şikayet konusu olan ve haksız rekabetin en çok yaşandığı makine tipi olan aksesuarlar hariç 13 Kg ve altında bulunan kaynak makinalarına getirilmiş bulunan Damping vergisi sayesinde son yıllarda üretim ve satış olarak bir miktar etkisini görsek bile istediğimiz düzeyde bulunmamaktadır. Dampinge vergisine rağmen Çin menşeli ithalatın rekabetçi birim fiyatları dolayısıyla halen istediğimiz ölçüde kar marjını yakalamış değiliz.**

Başvuruya konu üründe dünyada büyük ihracatçı olan ülkeleri belirtiniz. Bu ülkelerin neden ön plana çıktığı hakkında bilgi veriniz (Üretim hacmi, ürün kalitesi, fiyatları, teknolojileri vb. yönünden).

**Şikayete konu olan ürünün dünyada en büyük üreticileri Çin Halk Cumhuriyetidir. Çin Halk Cumhuriyetinde kopya ürünler yapılması, ikinci el malzeme kullanılması çok ucuza işçi çalıştırılması ve devlet sübvansiyonları sayesinde dünya oyuncusu olmuştur.**

2. Benzer ürünün firmanız dışında kalan yerli üreticilerinin üretim miktarı, teknolojisi ve pazardan aldığı pay hakkında bilgi veriniz.

**Benzer ürüne ait diğer yerli üreticilerin üretim miktarları ve pazardan aldıkları paylar net olarak tarafımızca bilinmemektedir. Üretim teknolojileri bakımından benzer ürün üretimleri teknik olarak yeterlidir.**

3. Başvuruya konu ürünün ithalatçıları ve ne amaçla ithalat yaptıkları hakkında bilgi veriniz.

**Başvuru konusu ürünün ithalatçıları parti ithalatları ile dampingli maliyet avantajlarını kolayca satışa dönüştürerek üstüne yeterli servis hizmetini sağlayamayarak düşük kalitede ve teknik verilerine uyumsuz makinalarıyla haksız rekabet ortamı içerisinde bulunmakta olup tamamen kar odaklı olarak ithalatı körüklemektedirler. Damping vergisi olmasına rağmen pazarlarını bir şekilde koruyan çoğu ticari kuruluş niteliğinde bulunan şirketlerin fiyat baskısı hem haksız rekabeti sağlamasına kapasite kullanım oranlarımızın düşmesine neden olmakta ve bu durum istihdamı direkt etkilemektedir.**

4. rBaşvuruya konu ürünün/benzer ürünün nerelerde kullanıldığı ve kullanıcıları hakkında bilgi veriniz.

**Şikayete konu olan ürün gruplarına ait makineler genellikle metal işleyerek imalat ve tamirat yapan atölyeler, çelik konstrüksiyon imalatçıları ve tersaneler, otomotiv ve yan sanayi, seyyar olarak montaj ve kurulum yapan metal konstrüksiyoncular, fabrika genel bakım atölyeleri ve hobi kullanıcıları olarak gruplanabilir. Özetle, MMA (Örtülü Elektrod) kaynağı ile imalat/tamirat yapılması tercih edilen tüm uygulama alanlarında kullanılabilir.**

5. Başvuru konusu ürünü üretmekle birlikte doğrudan ya da dolaylı olarak başvuruya konu ürünün ithalatını yapan başka firmalar var mıdır? Varsa bu firmaların unvanları ile birlikte ithalatı doğrudan kendilerinin mi yoksa dolaylı bir şekilde mi yaptıklarına dair bilgi veriniz. Dolaylı olarak ithalat yapan firmalar varsa, bu firmalara gelen malları direkt olarak ithal eden firmaların unvanlarını belirtiniz.

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

## E KISMI- BAŞVURUYA KONU ÜRÜN VE BENZER ÜRÜN

### E-1 BAŞVURU KONUSU ÜRÜN/BENZER ÜRÜN TANIMI VE ÖZELLİKLERİ

1. Başvuruya konu ürünün gümrük tarife istatistik pozisyonunu (GTİP) yazınız:

85 15 39 xx xx xx Metallerle Ark Kaynağı (Plazma Arki Dahil) yapmaya mahsus makine ve cihazlar; Otomatik Olmayanlar. Bu GTİP altında getirilen ancak aksesuarlar hariç net 13 Kg ve altında bulunan kaynak makinelerini kapsamaktadır.

2. Başvuruya konu ürünün ve benzer ürünün adı, tanımı ve kullanım alanlarını açıklayınız:

Benzer ürünün kaynak makineleri içerisinde konumunu göstermek açısından daha genel bilgiler aşağıda sunulduğu gibidir. Teknolojisine ve işlevine göre kaynak makineleri çeşitli tipte ve teknolojiye üretilmektedir. Buna göre 85.15.39.xx.xx.xx poz numaralı ürün grubunda, 7 değişik teknoloji ve 7 değişik kaynak işlevi yerine getiren makine gruplarını barındırır.

### Teknolojiye göre kaynak makinesi sınıflandırması:

- 1 Elektrik motoru tahrikli DC Jeneratörlü (Konvertör)
- 2 Manyetik alan kontrollü transformatör ve redresörler
- 3 Kademeli Transformatörler ve redresörler
- 4 Tristor kontrollü redresörler
- 5 Tranzistörlü redresörler (Chopper)
- 6 Primer Tranzistörlü DC ve AC/DC makineler (Inverter)
- 7 İçten yanmalı motor tahrikli kaynak jeneratörleri

### Kaynak işlevlerine göre kaynak makinesi sınıflandırması:

- 1 MMA (Örtülü Elektrod) kaynak makineleri
- 2 MIG/MAG kaynak makineleri
- 3 TIG ve PLAZMA kaynak makineleri
- 4 TOZALTI kaynak makineleri
- 5 IŞIN (ELEKTRONBEAM, LASER) kaynak makineleri
- 6 SÜRTÜNME kaynak makineleri
- 7 REZİSTANS Kaynak Makineleri
- 8 Benzer ürün niteliğinde olan 13 Kg altında kaynak makineleri, özellikle teknolojisine göre MMA kaynak işlevine göre ise İnverter Kaynak makinelerinde yoğunlaşmıştır.

3- Benzer ürünün teknik özellikleri hakkında bilgi veriniz. Örneğin başvuru konusu ürün sentetik filametten dokunmuş bir kumaş ise ürünün teknik tanımı kullanılan %66 polyester, %30 yün, %4 likra gibi girdinin miktarını ve yüzdesini, atkı ve çözgü sayısını, gram/m<sup>2</sup>'sini, boyalı olup olmadığını vb. içermelidir. Bunun dışında ürünü tanımayı sağlayıcı, maliyet yapısını etkileyici diğer teknik özellikler varsa bunları da belirtiniz.

Benzer ürün teknik özelliklerini karşılayan Ministick serisi inverter kaynak makineleri 4 Kg ağırlığında olup hem hobi hem de ufak onarım işlerinde kullanılır. 140 Amper gücündedir. Maonstick serisi makinelerimiz ise 160 Amper gücünde olup ufak imalat ve genel onarım işlerinde kullanılan makinelerdir. Monostick ve Ministick serisi makinelerimizin yanı sıra profesyonel

kullanımlar için tasarlanan Prostick 200 amper makinelerimiz genel imalat işlerinde kullanılmakta olup hassas ayarlar içerir. Tüm makinelerimiz inverter teknolojisi olarak üretilmiştir. Tamamı çanta kaynak makinesi niteliğinde 4-13 Kg arasında değişen ağırlıklara sahiptir.

4- Firmanızın benzer üründe kullandığı ürün kodlama sistemi hakkında bilgi veriniz. Kodlamada kullanılan harf ve rakamsal eklerin ne anlama geldiğini detaylı biçimde belirtiniz. Örneğin, "BCI26175300 kodunun ilk iki karakteri (BC) bisikleti, üçüncü karakteri (I) dış lastiği, dört ve beşinci karakteri (26) dış lastiğin çapını, altı ila sekizinci karakterler (175) lastiğin genişliğini ve son üç karakter (300) lastiğin desen kodunu göstermektedir." şeklinde tanımlama yapılmalıdır.

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

5- Üretiminde farklı teknoloji veya farklı girdiler kullanılmak suretiyle farklı ürün olarak kabul edilen ancak, firmanızca üretilen maddeyi bire bir ikame eden diğer maddeler varsa belirtiniz.

**Farklı bir teknoloji veya farklı girdiler kullanılmak suretiyle benzer ürün niteliğinde böyle bir üretimimiz yoktur.**

1- Mümkünse ürünü tanıtıcı numune, katalog, teknik kitap, resimli broşür vb. sağlayınız.

**Firma kataloğumuz, broşürlerimiz, yerli üretici belgemiz ve CE belgelerimiz dosya ekinde sunulmuştur**

2- Son 3 tamamlanmış mali yıla ve cari yıla ait geçerli kapasite raporunun fotokopisini başvuruya ekleyiniz. Firmanızın üretim faaliyetini kaç vardiya üzerinden gerçekleştirdiğini belirtiniz.

**Firmamız üretim faaliyetlerini haksız rekabet koşulları nedeniyle şuan 1 vardiya üzerinden gerçekleştirmektedir. Ancak 3 vardiyaya kadar çıkarılabilir. Üretimimiz Türkiye'nin talebinin önemli bir bölümünü karşılayabilecek düzeydedir**

#### **E-2 BAŞVURUYA KONU ÜRÜNÜN/BENZER ÜRÜNÜN ÜRETİM SÜRECİ**

1. Benzer ürünün üretim teknolojisini ve üretim sürecini (gerekirse şema yardımıyla) anlatınız.

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

2. Firmanız tarafından kullanılan üretim teknolojisi ile başvuru konusu ülke(ler)de kullanılan üretim teknolojisi arasında farklılık varsa bilindiği ölçüde açıklayınız.

**Üretim teknolojileri bakımından herhangi bir farklılık yoktur.**

3. Ürün üretiminde kullanılan başlıca hammadde ve diğer girdileri yazınız. Bu girdilerin nerelerden (yurt içi veya yurt dışı) temin edildiğini ve tercih sebebini belirtiniz.

**Pasif ve aktif komponentler, şebeke ve iç tesisat kabloları, Erdemir CCRS Saç, plastik aksam ve parçalar, Elektronik kartlar başlıca hammaddelerdir.**

**MAGMA**  
ELEKTRONİK MAKİNE SANAYİ  
VE TİCARET A.Ş.

4. Önlemin yürürlüğe girmesinden bugüne kadar geçen 5 yıllık sürede gerçekleştirdiğiniz teknolojik yenilik ve gelişme varsa belirtiniz.

Şirketimiz Ar-Ge odaklı çalışmaktadır. Bu sebeple sürekli iyileştirme ve kaliteli ürünleri piyasaya sunma peşinde olmakla birlikte son teknoloji ürünleri geliştirerek, yüksek teknoloji ürün üretmekteyiz. Monostick serisi standart inverter kaynak makinelerimizi çeşitlendirerek daha hafif inverter kaynak makineleri üreterek hobi ve tamir bakım amaçlı olarak Ministick adıyla, teknik kaynak işlerinde daha profesyonel makinelerimizi ise Prostick adıyla piyasaya sunmuş bulunmaktayız.

5. Aynı teknoloji ve aynı üretim bandında (gerekli değişiklikler yapılarak) önlem konusu ürün dışında farklı ürünlerin üretilmesi mümkün müdür? Eğer bu mümkün ise, önlem süresince aynı üretim bandında üretilen önlem konusu ürünün yanında nasıl bir değişiklik olmuştur? Belirtiniz.

Teknik alt yapı değişiklikleri ile farklı makine üretimleri söz konusu olabilir. Ancak biz ve grubumuz kaynak makineleri ve sarf malzemeleri üreticisiyiz ve 1959 yıllarından bu güne kadar teknolojimiz ve bilgimiz bu yönde ve henüz böyle bir değişiklik söz konusu olmamıştır ve ancak süreç böyle devam ederse üretim modelleri geliştirebiliriz. Ancak geçen süreçte kapasite artışı söz konusudur. Ancak istihdam açısından aynı şeyleri söyleyemiyoruz. Zira Çin menşeli ürünlerin piyasamızda hala uygun koşullarında satılıyor olması ve sonucunda artan kapasitemizi verimli kullanmamızı önlemektedir.

### E-3 HAKSIZ REKABET YAŞANAN ÜRÜN TİPLERİ

1. Firmanızca üretilen başvuru kapsamındaki ürünlerin tamamını temel gruplar veya tipler itibarıyla aşağıdaki tabloda listeleyiniz ve ayrıca haksız rekabetin en yoğun hissedildiği tipleri "X" ile işaretleyiniz:

Ürün/tip kodu ve ismi	Ürün/tip teknik özellikleri	Ürün/tip kullanım alanları	Haksız rekabet yaşanan tipler
MAGMAWELD MARKA MMA İNVERTER KAYNAK MAKİNELER MINISTICK,, MEGASTICK, PROSTICK, MONOSTICK. MODEL MAKİNELER	METALLERİN ARK KAYNAĞINDA KULLANILMAK ÜZERE ENERJİ TASARRUFLU ÖZELLİKLE RUT,L VVE BAZIK ELEKTRODLAR İLE TAMİR BAKIM İŞLERİNDE HAFİFLİĞİ İLE KULLANIŞLI BİR KAYNAK MAKİNELERİDİR.		13 KG VE ALTINDA İNVERTER KAYNAK MAKİNELERİ

2. Önlem konusu ülke(ler)den ithal edilen başvuru konusu ürünün tipleri arasında firmanızca üretilmeyen tipler varsa belirtiniz ve üretilmeme nedenlerini açıklayınız.

Çin Halk Cumhuriyetinden ithal edilen benzer ürün niteliğinde aksesuarlar hariç net 13 Kg ve altında özellikle inverter teknolojisiyle üretilen ve benzer ürün niteliğinde herhangi bir üretmediğimiz tipte makine yoktur.

3. Önlem süresi içerisinde talepte ikame ürünlere doğru herhangi bir tercih söz konusu mudur? Eğer söz konusu ise sebeplerini belirtiniz.

Herhangi bir ikame ürün mevcut değildir.

**MAGMA**  
MEKATRONİK MAKİNE SANAYİ  
& TİCARET A.Ş.

#### **E-4 ÜRÜNÜN DAĞITIM SİSTEMİ VE SATIŞ KANALLARI**

1. Benzer ürünün ve başvuruya konu ürünün iç piyasadaki dağıtım kanallarını tarif ediniz. Örneğin; [üretici→distribütör→toptancı→endüstriyel son kullanıcı] veya [üretici→toptancı→tüketici] gibi.

Benzer ürün Magma A.Ş. Manisa fabrikasında üretilir ve Magmaweld A.Ş. olan kardeş kuruluşumuz tarafından stratejik son kullanıcılara ve bayilerine, Bayiler ise son kullanıcılara ve satıcılarına satar. Satıcılar daha ziyade küçük atölyelere ve hobi kullanıcılarına satmaktadır. Ürünün dağıtım kanallarını gösteren şema ektedir

2. Doğrudan veya ilişkili firmanız/firmalarınız aracılığıyla yapılan satışlarınızda siparişin alınışından ilk bağımsız alıcıya satışın gerçekleşmesine ve malın teslimine kadar olan süreci anlatınız.

Tasarladığımız ve ürettiğimiz makineler, aynı holding çatısı altında olan Magmaweld Uluslararası Tic. A.Ş. tarafından pazarlama ve satış faaliyetleri yürütülmektedir. Satış sonrası hizmetler ise doğrudan şirketimiz tarafından verilmektedir. Magmaweld A.Ş. bayilerine makinelerini satar pazarın bizzat içinde olan bayilerdir. Bayiler ise son kullanıcılara ve satıcılarına makineleri satar.

3. Faturalama ve ödemenin ne şekilde yapıldığını anlatınız.

Magma Mekatronik A.Ş. distribütör bayi konumundaki Magmaweld A.Ş. aracılığıyla pazarlamasını yapmış olduğu makine bedellerini fatura tarihini takip eden ilk hafta içinde tahsil eder.

4. Değişik müşteri türlerine (toptancı, perakendeci, endüstriyel kullanıcı vs.) yapmış olduğunuz satış miktarını son tamamlanmış mali yıl için aşağıdaki tabloyu doldurarak gösteriniz.

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

#### **E-5 FİYAT TESPİTİ**

1. Başvuruya konu üründe ve benzer üründe satış fiyatlarını etkileyen unsurları ayrıntılı olarak belirtiniz. Bu konuda, örneğin müşteri türüne (perakendeci, toptancı, nihai kullanıcı vs.) veya sipariş tutarına göre indirimler yapılıyorsa bu indirimlerin oranını, girdi ve taşıma (yurt içi, yurt dışı) maliyetlerinin fiyatlar üzerindeki etkisini belirtiniz.

Başvuru konusu aksesuarlar hariç 13 Kg ve altında kaynak makineleri özellikleri ve boyutları ve ağırlığından dolayı bir palette 40 adet olarak üretimden hazırlansa bile siparişe göre istenilen miktarda sevk edilebilmektedir. Bunun dışındaki konvansiyonel diğer makinelerimiz ise 1'er adetlik küçük paletlerde sevk edilmektedir. Dolayısı ile ürünün temel maliyeti bu ambalaj biçimine göre hesap edilmektedir. Bunun dışında liste fiyatlarımız üzerinden bayiye, bayilerimiz ise son kullanıcılara serbest piyasa koşullarında pazarlama ve satış yapmaktadırlar.

2. Benzer üründe piyasada oluşan makul kar oranı (ürünün sınıai maliyeti/alış fiyatına eklenen kar oranı) ne kadardır?

Makul kar oranı Yurt içerisinde %25 olarak gerek Ar- Ge çalışmalarımızı gerekse yatırımlarımızı ve yatırımcımız Zaimoğlu A.Ş.'ni desteklemesi açısından olması gereken iken, son yıllarda kapasite kullanım oranımız istediğimiz seviyede olmamakla birlikte satış birim fiyatlarımızda düşük seviyededir.

**MAGMA**  
MEKATRONİK MAKİNE SANAYİ  
VE TİCARET A.Ş.

3. Fiyatlar, fiyat listeleri temelinde belirleniyorsa fiyat listesinin bir örneğini ekleyiniz. Müşteriye nihai fiyatın belirlenmesinde fiyat listesinin nasıl kullanıldığını açıklayınız.

**Soruşturma konusu aksesuarlar hariç 13 Kg ve altında kaynak makineleri özellikleri ve boyutları ve ağırlığından dolayı bir palette 40 adet olarak üretimden hazırlansa bile siparişe göre istenilen miktarda sevk edilebilmektedir. Bunun dışındaki konvansiyonel diğer makinelerimiz ise 1'er adetlik küçük paletlerde sevk edilmektedir. Dolayısı ile ürünün temel maliyeti bu ambalaj biçimine göre hesap edilmektedir. Bunların yanı sıra belli bir kar marjı doğrultusunda liste birim fiyatları oluşturularak bayilerimize satılan makineler bayilerimiz aracılığı ile son kullanıcılara ulaştırılır.**

4. Fiyat listeleri kullanılmıyorsa, satış müzakereleri sırasında nasıl ve hangi temelde fiyatın belirlendiğini açıklayınız. Eğer satış temsilciniz standart bir sözleşme kullanıyorsa bir örneğini ekleyiniz.

**Fiyat listelerimiz bayilerimizde bulunmakta olup ayrıca internet sitemizde yayınlanmaktadır.**

5. Eğer üçüncü ülke(ler)den başvuruya konu ürünü satın almışsanız, söz konusu ürünün yeniden satış fiyatının nasıl tespit edildiğini, firmanızca üretilen ürünlerin fiyat yapısı içerisinde söz konusu ürünlerin nasıl yer aldığını açıklayınız.

**Soruşturma konusuna ait 13 kg ve altında kaynak makinası ithalatımız bulunmamaktadır**

6. Ürün yelpazesinde ortalama birim fiyatın değişmesine yol açabilecek önemli bir değişiklik olduysa açıklayınız.

**Hammadde tedarik ve işçilik ücretleri yıl içerisinde enflasyonist ortamın baskısı altında bulunmaktadır. Buda ürün maliyetlerimizi etkilemektedir. İthalatın baskısı bu şekilde daha çok hissedilmekle birlikte satışlarımızı ve ürün karlılıklarımızı etkilemektedir.**

7. Distribütörlük, acentelik, bayilik anlaşmanız/sözleşmeniz var ise söz konusu anlaşmanın/sözleşmenin bir örneğini ekleyiniz.

**Magmaweld A.Ş. Bayileri ile protokol yapmakla birlikte alt bayilerin teminatları bulunmakta ve risk unsuruna özellikle dikkat edilmektedir.**

8. Kısa ya da uzun dönemli sözleşme temelinde satışınız var ise söz konusu sözleşmenin bir örneğini ekleyiniz. Sözleşme hükümleri çerçevesinde aşağıdaki soruları cevaplayınız:

a) Sözleşmenin ortalama süresi ne kadardır?

**Bayi protokolleri XXX yıl olarak düzenlenmektedir.**

b) Sözleşme süresince fiyatlar yeniden müzakere edilebilir mi?

**Sözleşme süresince fiyatlarımız sabit değildir. Maliyetlerde değişimler nedeniyle yayınladığımız fiyat listelerimizde değişiklik söz konusu olabilir.**

c) Sözleşme; fiyatı, miktarı veya her ikisini belirliyor mu?

**Liste birim fiyatları üzerinden Magmaweld A.Ş. bayilerine ödeme şartlarına göre indirim yapmaktadır.**

**MAGMA**  
AYRINTI MAKİNE SANAYİ  
VE TİCARET A.Ş.

d) Sözleşmenin karşılama veya karşılanmama şartları var mı?

**Sözleşme süresince bayilerden taahhütler alınsa da karşılanmaması durumunda herhangi bir yaptırım yoktur**

9. Müşterilerinizi ve yıllık satış miktarınızı belirtiniz. Dampingle/Sübvansiyonlu ithalat nedeni ile müşteri kaybınız ya da belirli müşterilerinizde önemli miktarda satış kaybınız oldu ise dönemler itibariyle bahse konu müşterilerinize olan satışlarınızı listeleyiniz.

**Magmaweld şirketimiz benzer ürünlerin önemli bir kısmını bayileri üzerinden satmaktadır.**

10. Satış sonrası hizmetlerin (teknik destek, garanti vb.) her birini tarif ediniz, söz konusu hizmetlerin hangi koşullarda yerine getirildiğini ve nasıl fiyatlandırıldığını (satış fiyatının içinde mi yer alıyor yoksa ayrı mı fiyatlandırılıyor) belirtiniz. Satış sonrası hizmetin tüm müşteriler için aynı temelde geçerli olup olmadığını veya müşteriyle özel müzakere sonucunda belirlenip belirlenmediğini açıklayınız.

**Üretmiş olduğumuz tüm kaynak makinelerinin servis işlemleri, fabrika bünyemizdeki merkez servisimiz ve buna ek olarak 47 ilde toplam 70 Satış Sonrası Servis merkezlerimiz tarafından verilmektedir. Üretim hatalarına karşı makinelerimiz 3 yıl süresince garanti kapsamındadır.**

11. Son 3 aylık dönemde en büyük müşterinize yaptığınız başvuru konusu ürün satışlarına ilişkin her ayın ilk haftasına yoksa ikinci haftasına ait fatura örneklerini ekleyiniz.

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

#### **E-6 BENZER ÜRÜN**

1. Firmanız tarafından üretilen ürün ile başvuruya konu ülke(ler) tarafından ya da diğer ülkeler tarafından ihraç edilen ürünün teknik ve fiziki özellikleri ile üretim metodu açısından benzerliklerini ve varsa farklılıklarını ayrıntılı olarak açıklayınız.

**Üretim teknolojisi yönüyle ve üretilen benzer ürün açısından herhangi bir fark yoktur.**

2. Firmanız tarafından üretilen ürün ile ithal benzer ürün arasında kullanım alanları, dağıtım kanalları, müşteriler ve hitap ettiği pazarlar ile ikame edilebilirlik bakımından benzerlikleri ve varsa farklılıkları belirtiniz.

**Herhangi bir farklılık yoktur.**

3. Firmanızca üretilmeyen ürün tipleri varsa belirtiniz. Bu tiplerin bildiğiniz diğer yerli üretici firmalarca üretilmesi varsa bu firmaların isimlerini belirtiniz.

**Soruşturma konusu benzer malla ilgili olarak herhangi üretilmeyen ürün tipi mevcut değildir.**

4. Başvuru edilen ülkelere ithalatın yoğunlaştığı ürün tiplerini belirtiniz.

**Aksesuarlar hariç net 13 kg ve altında kaynak makineleri.**

**MAGMA**  
ELEKTRONİK MAKİNE SANAYİ  
VE TİCARET A.Ş.

5. Bu ürün tiplerinde ithalatın tercih edilmesinin fiyat yanında başka nedenleri varsa belirtiniz.

Özellikle Çin'den ithal edilen soruşturma konusu kaynak makinelerinin Fiyatının yanında tercihe sebep olacak herhangi bir avantajı bulunmamaktadır. Fiyat tercihte en önemli etkidir. Özellikle ve yoğunlukla ülkemizde hobi kullanıcıları da makineleri kullanmaya başlamasından bu yana satın alınması konusunda fiyat etkisi çok daha fazla hissedilmekte olup şayet soruşturma sonucunda dumping vergisinin devamı sağlanamaz ise yurt içi üretici firmalar çok büyük baskı altında kalmaları söz konusu olup belki de ithalatçı durumuna da geçme riski söz konusu olacaktır. Bu durumda istihdam ve kapasite kullanımlarını direk olumsuz olarak etkileyecek olan en büyük faktördür.

## F KISMI- BAŞVURU KONUSU ÜLKELER, İHRACATÇILAR VE İTHALATÇILAR

### F-1 GENEL

1. Başvuru konusu ürünün menşe ülkeleri ve farklı ise ihracatçı ülkeleri:

**Çin Halk Cumhuriyeti**

2. Biliniyorsa başvuru konusu ürünün menşe/ihracatçı ülkedeki üreticileri, ihracatçıları ve bunların iletişim bilgileri (telefon, faks, adres ve internet sayfası):

**Bilgimizde olan, menşe ihracatçı ülkedeki üreticileri ve ihracatçılarına ait iletişim bilgileri soruşturma dosyası ekindedir**

3. Biliniyorsa başvuru konusu ürünü, başvuruya konu ülkelerden ithal eden firmalar ve bunların iletişim bilgileri (telefon, faks, adres ve internet sayfası):

**Başvuru konusu ürünü, başvuruya konu olan ülkeden ithal eden bilgimiz dahilinde olan firmalar ve iletişim bilgileri gili dosya ekinde tarafınıza sunulmuştur.**

4. Başvuru konusu ürünün iç piyasadaki bilinen kullanıcıları ve tüketicileri ile bunların iletişim bilgileri (telefon, faks, adres ve internet sayfası):

**Şikayet konusu benzer makineleri, tamir bakım yapan sanayi şirketleri, küçük çapta metal sektöründe imalat yapan atölyeler ve metal ark kaynağını hobi amaçlı kullanan tüketiciler kullanmaktadır. Bahsi geçen kullanıcılara ise bayilerimiz ve alt satıcıları makinelerimizi satmaktadır.**

## G KISMI- DMPİNGİN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ

(Yalnızca sübvansiyona karşı telafi edici önleme yönelik nihai gözden geçirme soruşturması başvurusunda bulunanlar bu kısmı cevaplamayacaklardır. Bu kısım yerine “Sübvansiyonun Devamı ve Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali” kısmını cevaplayacaklardır.)

### G-1 GENEL

Bir ürünün ithal fiyatının dampingli olması, söz konusu ürünün normal değerinin (ihracatı yapan ülkedeki iç piyasa fiyatı) altında bir fiyat ile Türkiye’ye ihraç edilmesidir. Bu durumu ortaya koymak için, öncelikle başvuru konusu ülke(ler)deki benzer ürün için iç piyasa fiyatları hakkında bilgi ve belge sağlanmalı, bu mümkün değilse ilgili ülkelerin üçüncü ülkelere ihraç fiyatları ve ilgili ülkedeki maliyetler ve ürünün maliyet yapısına ilişkin bilgi ve belgeler sunulmalıdır. Gerekliyse, bu ülkeler ile Türkiye arasındaki maliyet farklılıkları dikkate alınarak, Türkiye’deki kendi maliyetlerinizin girdi, işçilik, enerji gibi maliyet kalemlerinde ayarlama yaparak, ilgili ülkede oluşabilecek tahmini maliyet verilerini kullanabilirsiniz.

Başvuruya konu madde için normal değer ve ihraç fiyatına ilişkin sunulacak bilgiler mümkün olduğu ölçüde aynı ticari aşamada (tercihen fabrika çıkış aşamasında) ve yakın tarihli olmalıdır. Başvuru konusu madde fiyatları ve maliyetleri çok sayıda farklı tip içeriyorsa, damping iddiasının, örnekleme yöntemiyle piyasada en yaygın kullanılan ve en çok ithal edildiği bilinen tipler için ortaya konulmasında fayda bulunmaktadır. Başvuru birden fazla menşe ülkeye yönelik ise bu bilgiler her bir ülke için ayrı ayrı sağlanmalıdır.

### G-2 NORMAL DEĞER

1. Başvuruya konu ürünün menşe ülkedeki normal değerini mümkün olduğu ölçüde aşağıdaki üç yöntemden birine göre **son tamamlanmış mali yıl için** belirtiniz (Piyasa ekonomisi uygulamayan ülkeler için normal değer, Türkiye de dâhil olmak üzere piyasa ekonomisinin geçerli olduğu emsal bir üçüncü ülkedeki iç piyasa fiyatları veya maliyetleri veya ihraç fiyatları esas alınarak belirlenebilecektir).
  - i) **Başvuruya konu ürünün, başvuruya konu ülkede geçerli iç piyasa fiyatı:** Mümkün olduğu ölçüde fiyat listesi, fiyat teklifi, fatura, yayın, rapor, emtia borsası kayıtları, resmi istatistikler ile belgelenmeli ve eğer fiyata dâhilse tüketim, katma değer vergisi, istihsal gibi yurt içinde alınan vergiler düşülerek net satış fiyatı sağlanmalıdır. Ayrıca, iç piyasa satış fiyatının hangi ticari aşamaya (perakende, distribütör, toptancı, nihai kullanıcı vb.) ait olduğu belirtilmelidir.

**G-2.1.i Normal Değer – İç piyasa Fiyatı tablosu iç piyasa fiyatı tarafımızca bilinmemektedir.**

- ii) **Başvuruya konu ürünün başvuruya konu ülkeden üçüncü bir ülkeye ihraç fiyatı:** Mümkün olduğu ölçüde fiyat teklifi, fatura, yayın, rapor, resmi istatistikler ile belgelenmelidir. Uluslararası Ticaret Merkezinin (ITC) [www.trademap.org](http://www.trademap.org) uzantılı internet adresi kullanılarak başvuru konusu ürünün üçüncü bir ülkeye ihracatında temsil niteliğini haiz karşılaştırılabilir birim ihraç fiyatı elde edilebilir. İhraç fiyatı olarak en çok ihracat yapılan ülkenin veya ihraç fiyat ortalaması esas alınmalıdır. Veri, bilgi ve belgeler başvuruya eklenmelidir.

**G-2.1.ii Normal Değer – Üçüncü ülkeye İhraç fiyatı tablosu 3. Ülke fiyatı tarafımızca bilinmemektedir.**

- iii) **Başvuruya konu ürün için başvuruya konu ülke koşullarındaki oluşturulmuş normal değer:** Oluşturulmuş Normal Değer = Üretim (Ticari) Maliyeti + Net Makul Kâr’dır. Üretim maliyeti, mümkün olduğu ölçüde menşe ülkedeki ekonomik koşullar göz önünde bulundurularak ve nesnel bir yöntem kullanılarak başlıca maliyet kalemleri itibarıyla hesaplanmalı ve yine mümkün olduğu ölçüde belgelerle desteklenmelidir. Makul kar, menşe ülkede ilgili sektör veya üründe geçerli olan tüm maliyetler çıktıktan sonra kalan net kar oranıdır.

Tablo G-2.1.iii Normal Değer- Oluşturulmuş			
Ürün Tipi:Aksesuarlar Hariç 13 Kg ve Altında Kaynak Makineleri			
Normal Değer (oluşturulmuş) (ADET)	Türkiye için		Çin
	Birim Maliyet TL	Birim Maliyet \$	Birim Maliyet \$
Direkt ilk madde ve malzemeler	XXXXX	XXXXX	XXXXX
Direkt işçilik	XXXXX	XXXXX	XXXXX
Genel üretim giderleri	Yardımcı madde	XXXXX	XXXXX
	Dolaylı işçilik	XXXXX	XXXXX
	Enerji	XXXXX	XXXXX
	Paketleme	XXXXX	XXXXX
	Amortisman	XXXXX	XXXXX
	Diğer genel üretim giderleri	XXXXX	XXXXX
Toplam üretim maliyeti (sınai)	XXXXX	XXXXX	XXXXX
Satış ve genel idari giderler	XXXXX	XXXXX	XXXXX
Finansman giderleri	XXXXX	XXXXX	XXXXX
Toplam üretim maliyeti (ticari)	XXXXX	XXXXX	XXXXX
Makul kâr	XXXXX	XXXXX	XXXXX
Fabrika çıkış aşamasında fiyat	XXXXX	XXXXX	XXXXX

Oluşturulmuş normal değerın değerlendirilmesi amacıyla, Türkiye'deki kendi maliyetlerinizi hem TL hem dolar bazında veriniz. Kendi maliyetlerinize kıyasla başvuruya konu ülke için üretim maliyet kalemlerini olabilecek en düşük tahmini değerlerini yazınız.

Başvuruya konu ülkeye yönelik fiyat kıyaslaması için açıklama kısmına örneğin "işçilik maliyetleri Türkiye'deki işçilik maliyetlerine kıyasla %50 daha ucuzdur. Bu nedenle, işçilik maliyetleri %50 daha düşük hesaplanmıştır." şeklinde her bir kalem için açıklama giriniz

### G-3 TÜRKİYE'YE İHRAC FİYATI

1. Başvuruya konu ürünün Türkiye'ye ihrac fiyatlarını son tamamlanmış mali yıl için belirtiniz (mümkün olduğu ölçüde fiyat teklifi, fatura, yayın, rapor, resmi istatistikler ile belgelenmelidir):

Tablo G-3.1 İhrac Fiyatı	
\$/KG	İnverter 13 Kg ve altı kayn. Mak.
İhrac fiyatı	21,24

2. Başvuruya konu ürünün ihracatçısı ile ithalatçısı arasında ortaklık veya telafi sözleşmesi varsa ve biliniyorsa taraflar arasındaki bu ilişkinin niteliğine ilişkin bilgi sununuz.

Tarafımızca bilinmemektedir.

**MAGMA**  
KATROZİTİM MÜHÜR SANAYİ  
VE TİCARET A.Ş.

**G-4 FİYAT AYARLAMALARI VE DAMPİNG MARJİ**

1. Normal değer ile ihrac fiyatının aynı aşamada karşılaştırılması için varsa farklılıkların giderilmesi gerekmektedir. Örneğin ihrac fiyatı, CIF teslim iken normal değer fabrika çıkışında teslim ise ihrac fiyatından harici navlun ve sigorta ile dâhili navlun ve diğer masrafların düşülmesi gerekmektedir.

<b>Tablo G-4.1 Damping Marjı Hesabı</b>		
13 Kg ve altında inverter kaynak makineleri	Normal Değer (\$/KG)	Türkiye'ye İhrac fiyatı (\$/KG)
Birim fiyat	XX,XX	19-25
Tüketim, istihsal vb. vergiler (-)	XX,XX	0
Gümrük vergisi ve ithal masrafları (-)	XX,XX	1,50-3,00
Perakende, toptan, distribütör payı (-)	XX,XX	1,50-3,00
Harici navlun ve sigorta ayarlaması (-)	XX,XX	1,00-3,00
İskonto veya komisyon (-)	XX,XX	0
Vade farkı ayarlaması (-)	XX,XX	0,2-1,,00
Dâhili navlun (-)	XX,XX	0,5-2,00
Diğer ayarlamalar (-)	XX,XX	0
Fabrika çıkış aşamasında fiyat	XX,XX	10-20
Damping marjı (normal değer-ihrac fiyatı)	10-20 \$/KG	

**G-5 DAMPİNGE İLİŞKİN DİĞER MUHTEMEL UNSURLAR**

Dampingin devam etmesi veya yeniden oluşmasının muhtemel olması iddiasına ilişkin aşağıdaki diğer unsurlara ilişkin soruları cevaplayınız. İddialar, tahminlere veya uzak olasılıklara değil, maddi delillere dayandırılmalıdır.

1. Önlem süresince önleme tabi ülke diğer üçüncü ülkelere dumpingli ihracat yapıyor mu? Aşağıdaki tabloyu aynı veya benzer ürün tipi için doldurunuz. Aynı ve benzer tip bulunmadığı takdirde, gerekli ayarlamayı yapınız.

**G-5.i Üçüncü Ülkelere satışları bilinmediği için tablo dosya ekinde sunulamamıştır.**

2. Önleme tabi ülkeye karşı dumpinge karşı önlem uygulaması veya miktar kısıtlaması bulunan başka ülke var mı? Varsa belirtiniz.

Tarafımızca bilinmemektedir.

3. Önleme tabi ülke, diğer ülkelerde kendine pazar bulabiliyor mu?

Önleme tabi ülke maliyetlerindeki avantajlarını diğer ülkelere de aynı oranda uyguladıklarını düşünüyoruz. Bu nedenle de dünyada önemli bir pazarı olduğunu düşünüyoruz.

**MAGMA**  
KATROLUK MAKİNE SANAYİ  
VE TİCARET A.Ş.

4. Önleme tabi ülke için Türkiye pazarının önemi nedir? Önleme tabi ülke Türkiye piyasasını ne kadar iyi bilmektedir? Önleme tabi ülke ihracatçıların, önlem konusu ürünün ithalatını ve ticaretini yapan Türkiye’de yerleşik ilişkili firma ya da firmaları veya distribütörleri bulunmakta mıdır? Varsa bu firmaların isimlerini belirtiniz.

Çin Halk Cumhuriyeti için önemli sayılabilecek bir pazar olduğumuzu biliyoruz. Çin Halk Cumhuriyeti firmalarının distribütör listesi gizli dosya ekinde takdim edilmiştir.

#### **G-6 DAMPİNGİN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ DEĞERLENDİRMESİ**

Bu bölümde yer alan normal değer ile ihrac fiyatının aynı aşamada karşılaştırılması sonucu hesaplanan dumping marjı, önleme tabi ülkenin üçüncü ülkelere dumpingli ihracat yapıp yapmadığı, önleme tabi ülkeye karşı dumpinge karşı önlem uygulayan diğer ülkelerin bulunup bulunmadığı ve önleme tabi ülkenin Türkiye piyasası hakkındaki bilgisine ilişkin bulgularınız kapsamında dumpingin devamı veya yeniden meydana gelmesi ihtimalini değerlendiriniz.

Soruşturma konusu ülke Çin Halk Cumhuriyetinin 3. Ülkelere dumpingli ihracat yapıp yapmadığını veya 3. Ülkelerin dumping marjı uyguladığına dair bir bilgi tarafımızca bulunmadığını bilgilerinize sunarız. Ancak tarafımızca toplanan tekliflerden görüleceği üzere dumping vergisinin kaldırılması durumunda maliyetimizin neredeyse yarı fiyatından aşağıda benzer ürün ithalatı yapılabileceği görülmektedir. Tuik verilerinde Kg birim fiyatlarının değerlendirilmesinde çok net ortaya çıkmaktadır. Ayrıca önlemler kaldırılır ise eskisinden daha çok etkileneceğimiz bir sürecin içerisinde kendimizi bulmamız gözardı edilemez.

#### **H KISMI - SÜBVANSİYONUN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ**

(Yalnızca dumpinge karşı önleme yönelik nihai gözden geçirme soruşturması başvurusunda bulunanlar bu kısmı cevaplamayacaklardır. Bu kısım yerine “Dumpingin Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali” kısmını cevaplayacaklardır.)

#### **H-1 GENEL**

Bu bölüm yalnızca sübvansiyona karşı telafi edici önleme yönelik bir nihai gözden geçirme soruşturması açılması amacıyla yapılan başvurularda “G- Kısmı Dumpingin Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali” yerine yanıtlanacaktır.

Sübvansiyon, menşe veya ihracatçı ülkenin fayda sağlayan

- i) Doğrudan veya dolaylı mali katkısını ya da
- ii) GATT 1994’ün XVI ncı maddesi çerçevesinde herhangi bir gelir veya fiyat desteğini

ifade eder.

Sübvansiyona karşı telafi edici önleme yönelik bir nihai gözden geçirme soruşturması açılabilmesi için sübvansiyonun, Sübvansiyonlar ve Telafi Edici Tedbirler Anlaşması’nın 3 üncü maddesinde belirtilen yasak sübvansiyonlardan olması ya da 2 nci maddesi çerçevesinde bir firma/firma grubu veya bir üretim dalı/üretim dalı grubuna yönelik olduğunun tespit edilmiş olması ve aynı Anlaşmanın 8 inci maddesinde yer alan önlem alınamayan sübvansiyonlardan olmaması gerekir.

MAGMA  
KATIRI İNŞAAT VE SANAYİ  
TİCARET A.Ş.

1. Menşe ya da ihracatçı ülkede uygulanan başvuru konusu sübvansiyonların (doğrudan kaynak transferi, vergi muafiyeti, vergi indirimleri, vergi erteleme, devlet tarafından sağlanan krediler, kredi garantisi, mal ve hizmetlerin kamu tarafından tedarik edilmesi, kamunun mal alımları, devletin öz sermaye temin etmesi, devletin verdiği borcu affetmesi vb.); içeriği, güncel olarak uygulanıp uygulanmadığı ve bu sübvansiyonların uygulanmasına olanak sağlayan yasal/fiili düzenlemelere ilişkin bilgi veriniz ve bu düzenlemelere ilişkin evrak sununuz.
2. Başvuru konusu sübvansiyonları veren kurum ve kuruluşların nitelikleri (merkezi/bölgesel/yerel hükümet kuruluşu, kamu kuruluşu, kamu iktisadi teşekkülü, kamu tarafından yetkilendirilen/yönlendirilen özel kuruluş vb.) hakkında bilgi veriniz.
3. Başvuruya konu sübvansiyonların verilmesi ile uygulama ilke ve yöntemlerini anlatınız.
4. Başvuru konusu sübvansiyon miktarı ile bu sübvansiyondan dolayı üretici ya da ihracatçıların sağladığı faydaya ilişkin, sağlanabiliyorsa, mali yıllar itibarıyla açıklama ve belgeleri sununuz
5. Önleme tabi ülkeye karşı sübvansiyona karşı telafi edici önlem uygulaması veya miktar kısıtlaması bulunan başka ülke var mı? Varsa belirtiniz.
- 6.

## H-2 SÜBVANSİYONUN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ DEĞERLENDİRMESİ

Bu bölümde yer alan menşe/ihracatçı ülkede uygulanan sübvansiyonların içeriği ve uygulanmasına ilişkin yöntemler, önleme tabi ülkeye karşı sübvansiyona karşı telafi edici önlem uygulayan başka ülkeler bulunup bulunmadığı ve sübvansiyon miktarı ile üretici ya da ihracatçıların sağladığı faydanın bu sübvansiyondan kaynakladığına ilişkin bulgularınız kapsamında sübvansiyonun devamı veya yeniden meydana gelmesi ihtimalini değerlendiriniz.

## I KISMI- ZARARIN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ

### I-GENEL

Bir üretim dalında zarar hali, dumpingli veya sübvansiyonlu ithalatın söz konusu üretim dalı üzerinde yarattığı olumsuz gelişmelerden kaynaklanmalıdır. Nihai gözden geçirme soruşturması kapsamında yerli üretim dalındaki zarar halinin tespitinde, "zararın devamı" veya "zararın yeniden meydana gelmesi ihtimali" dikkate alınmaktadır. Zararın devamı veya yeniden meydana gelmesi ihtimali somut ve nesnel delillere dayandırılmalıdır.

Zararın devamı tespitinde, dumpingli veya sübvansiyonlu ithalatın hacmi ve bu ithalatın iç piyasadaki benzer ürün fiyatları ile yerli üretim dalı üzerindeki etkileri incelenmektedir. Bu durumu ortaya koymak için; dumpingli veya sübvansiyonlu ithalatın hacminde mutlak olarak veya Türkiye üretim veya tüketimine göre önemli bir artış olup olmadığı, söz konusu ithalatın fiyatlarının Türkiye iç piyasadaki benzer ürün fiyatlarının altında kalıp kalmadığı veya bu fiyatları düşürücü ya da fiyat artışlarını engelleyici bir etki yaratıp yaratmadığının ortaya konulması gerekmektedir. Ayrıca, dumpingli veya sübvansiyonlu ithalatın; yerli üretim dalının satışlar, karlılık, üretim, pazar payı, kapasite kullanım oranı, yurtiçi fiyatların seyri, nakit akışı, stoklar, istihdam, ücretler, öz sermaye, yatırımları artırma yeteneği gibi göstergeleri üzerindeki olumsuz etkilerine ilişkin veriler sunulmalıdır.

Zararın yeniden meydana gelmesi ihtimali tespitinde ise, Türkiye iç piyasasına dumpingli veya sübvansiyonlu ithalatta büyük ölçüde artış ihtimalinin bulunduğu, ihracatçı ülkedeki benzer ürüne ilişkin stoklar, ihracatçı

**MAGMA**  
KATROK İZMİRİNE SANAYİ  
VE TİCARET A.Ş.

firmanın serbestçe elden çıkarılabilir kapasitesinde yakın dönemde önemli ölçüde artış beklenmesi ve ihracatçı ülkeden gerçekleşmesi beklenen ihracatın büyük oranda Türkiye piyasasına yönelmesine ilişkin deliller de ortaya konulmalıdır.

Ancak söz konusu faktörlerden biri veya birkaçında görülen veya görülmesi beklenen gelişmeler mutlak surette yerli üretim dalında zarar halinin devamı veya yeniden meydana gelmesinin muhtemel olduğu hakkında kesin bir yargıya temel teşkil etmemektedir.

### I-1 İTHALATIN MUTLAK GELİŞİMİ

İthalat verileri Türkiye İstatistik Kurumu'ndan (TÜİK) temin edilebilir (<https://biruni.tuik.gov.tr/disticaretapp/menu.zul>). Ticaret Bakanlığı internet sayfasında bulunan Dış Ticaret Verisi Edinme Rehberinden faydalanılabilir. Buradan sağlanamaması halinde, İthalat Genel Müdürlüğü Damping ve Sübvansiyon Dairesi ile temasa geçilebilir.

Tablo I-1 İthalatın Mutlak Gelişimi				
\$/KG		2023	2024	2025
Başvuruya konu ürünün genel ithalatı	Miktar (Kg)	355.420	462.630	265.663
	Değer (\$)	8.580.859	9.625.747	6.730.579
Başvuruya konu ÇİN ülkesinden ithalat	Miktar (Kg)	149.956	197.511	116.725
	Değer (\$)	2.283.211	3.370.027	2.480.095

### I-2 İTHALATIN NİSPİ GELİŞİMİ VE PİYASA PAYI

İthalatın nispi gelişimini ortaya koymak için Türkiye tüketimi, firmanız ve diğer üreticilerin yurt içi satışları ile ithalatın toplamı olarak hesaplanabilir veya bir başka nesnel temel üzerine belirlenebilir. Daha sonra, Türkiye tüketimi içinde başvuruya konu ülkenin ve yerli üretimin payı hesaplanabilir.

I.2 İthalatın Nispi Gelişimi ve Piyasa Payı Tablosu ekte NGGS soru formu tablolar dosyasında sunulmuştur.

### I-3 DAMPİNGLİ/SÜBVANSİYONLU İTHALATIN YERLİ ÜRETİM DALININ İÇ PİYASA FİYATLARI ÜZERİNDEKİ ETKİSİ

Dampingli/Sübvansiyonlu ithalatın Türkiye'ye giriş fiyatlarının yerli üreticinin benzer üründeki iç satış fiyatlarına veya olması gerek iç satış fiyatlarına etkisi incelenecektir

- i) **Fiyat Kırılması:** Dampingli/Sübvansiyonlu ithalatın Türkiye pazarına giriş fiyatlarının yerli üretim dalının fiyatlarının ne kadar alnda kaldığını gösterir.

Tablo I-3.i Fiyat Kırılması				
\$/KG)	Birim Fiyat	2023	2024	2025
Yerli Üretici Yurt İçi Satış Fiyatı	TL/Miktar Birimi	xxx	xxx	xxx
	\$/Miktar Birimi (a)	xxx	xxx	xxx
	Döviz Kuru (\$/TL) <sup>1</sup>	xxx	xxx	xxx
Başvuruya Konu Ürünün İthalat Fiyatı (CIF) <sup>2</sup>	\$/Miktar Birimi (b)	15,23	17,06	21,30
Başvuruya Konu Ürünün İthalatının Gümrüklü Fiyatı <sup>3</sup>	\$/Miktar Birimi (c)	16,71	18,61	23,24
Fiyat Kırılması	\$/Miktar Birimi (a-c)	xxx	xxx	xxx
	% (a-c)/(b)	%0,10-1,00%	% 0,10-1,00	%0,01-1,00

- ii) **Fiyat Baskısı:** Dampingle/Sübvansiyonlu ithalatın fiyatlarının Türkiye piyasasında yerli üretim dalının olması gereken satış fiyatının yüzde olarak ne kadar altında kaldığını göstermektedir

Tablo I-3.ii Fiyat Baskısı				
\$/KG	Birim Fiyat	2023	2024	2025
Başvuruya Konu Ürünün İthalat Fiyatı (CIF) <sup>1</sup>	\$/Miktar Birimi (a)	15,23	17,06	21,30
Başvuruya Konu Ürünün İthalatının Gümrüklü Fiyatı <sup>2</sup> 2,7 GV + 7 İGV	\$/Miktar Birimi (b)	16,71	18,61	23,24
Yerli Üretici Olması Gereken Satış Fiyatı (Ticari Maliyet + Makul Kar)	TL/Miktar Birimi	xxx	xxx	xxx
	Döviz Kuru (\$/TL) <sup>3</sup>	xxx	xxx	xxx
	\$/Miktar Birimi (c)	xxx	xxx	xxx
Fiyat Baskısı	\$/Miktar Birimi (c-b)	xxx	xxx	xxx
	% (c-b)/(a)	%0,50-1,00	%0,50-1,00	% 0,30-2,00

<sup>1</sup>: TÜİK verileri kullanılarak hesaplanacak başvuru konusu ülkeden gerçekleştirilen ithalatın birim fiyatı (CIF) (<https://biruni.tuik.gov.tr/disticaretapp/menu.zul>)Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası

<sup>2</sup>: CIF ithal birim fiyatına ürünün gümrüklenmesi sırasında oluşan gümrük vergisi, varsa diğer vergi ve fonlar ile ithalat esnasında oluşan diğer masraflarında ilave edilmesi ile oluşan ürünün gümrükten çıkış fiyatı

<sup>3</sup>: (TCMB) verileri kullanılmalıdır. (<http://evds.tcmb.gov.tr>)

- iii) **Fiyat Bastırılması:** Yerli üretim dalının dampingle/sübvansiyonlu ithalat sebebiyle artan maliyetlerini benzer ürünün satış fiyatlarına yansıtamaması veya maliyetlerden daha az oranda yansıtabilmesi veya maliyetler aynı kalırken fiyatının yıpranması sonucunda kar oranının azalması ya da maliyet-fiyat oranının yükselmesidir

**MAGMA**  
EKATRONİK MAKİNE SANAYİ  
VE TİCARET A.Ş.

I-3.iii Fiyat Bastırılması				
(ADET.)	Birim Fiyat	2023	2024	2025
Yerli Üretici Birim Yurt İçi Satış Fiyatı (a)	TL/AD	100	152	123
Yerli Üretici Birim Ticari Maliyeti ( b )	TL/AD	100	147	121
Yurt İçi Satış Karı	(a-b)	-100	-106	-100
Birim Kar Oranı %	(a-b)/(b) (%)	-100	-72	83
Birim Ticari Maliyet /Birim Satış Fiyatı (%)	(b/a) (%)	100	97	99

#### I-4 YERLİ ÜRETİM DALININ DURUMU

Yerli üretim dalının ekonomik göstergeleri (mümkün olduğu ölçüde ilgili ürüne ait verilerin sağlanması, ayrıştırma yapılamayan ve ancak şirket geneli için verilebilen kalemlerin ise mutlaka belirtilmesi gerekmektedir).

i) Firmanızın son tamamlanmış mali yıla ait ve varsa içinde bulunulan yıl için;

- (a) Ayrıntılı bilançosu,
- (b) Ayrıntılı gelir tablosu,
- (c) Detay mizan,
- (d) Satışların maliyeti tablosu ve
- (e) Nakit akış tablosunu

XX

ii) Firmanızın geneline ait aşağıdaki tabloyu doldurunuz.

Tablo I-4.ii Firma Geneli Ekonomik Göstergeler				
		2023	2024	2025
Net Satışlar	Değer (TL)	100	128	124
Satışların Maliyeti	Değer (TL)	100	138	120
Brüt Satış Kârı / Zararı	Değer (TL)	100	77	162
Brüt Satış Kârı / Zararı Oranı	%	100	60	130
Faaliyet Giderleri	Değer (TL)	100	136	117
Faaliyet Kârı ve Zararı	Değer (TL)	100	20	465
Faaliyet Kârı ve Zararı Oranı	%	100	16	373
Finansman Giderleri	Değer (TL)	100	327	141
Olağan Kâr / Zarar	Değer (TL)	100	-90	2,72
Dönem Kârı ve Zararı	Değer (TL)	100	-85	-3,59
Net Dönem Kârı ve Zararı	Değer (TL)	100	-111	-3,59
Net Kâr / Zarar Oranı	%	100	-86	2,89
Firma Bilanço Aktif Toplamı	Değer (TL)	100	124	134
Firma Öz sermayesi	Değer (TL)	100	41	106
Firma Tevsi Yatırımlar	Değer (TL)	100	0	0
Firma Yenileme Yatırımları	Değer (TL)	100	0	0
Firma Amortisman Toplamı	Değer (TL)	100	266	18

**MAGMA**  
TEKATRONİK MAKİNE SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

iii) Yerli üretim dalının yalnızca benzer ürüne ait aşağıdaki tabloyu doldurunuz.

Tablo I-4.iii Yerli Üretim Dalının Ekonomik Göstergeleri				
Benzer Ürün: Aksesuarlar hariç 13 Kg ve altında inverter kaynak makineleri	Birim	2023	2024	2025
Üretim	Miktar (a) (ad.)	100	109	102
	Değer (TL)	100	158	120
Yurt İçi Satışlar	Miktar (b) (ad)	100	109	101
	Değer (TL) (c)	100	167	124
	Birim Fiyat(TL/Mik.) (c/b)	100	152	123
Yurt Dışı Satışlar	Miktar (d) (ad)	100	126	99
	Değer (TL) (e)	100	175	124
	Birim Fiyat(TL/Mik.) (e/d)	100	140	125
Varsa Şirket İçi Transfer ve Dikey Kullanım	Miktar	0	0	0
	Değer (TL)	0	0	0
	Birim Transfer Fiyatı (TL)	0	0	0
Satılan Malların Sınai Maliyeti	Değer (TL) (f)	100	159	119
	Birim Maliyet(TL/Mik.) f/(b+d)	100	145	118
Faaliyet Giderleri (Satış ve Genel İdari Giderler)	Değer (TL) (g) =u*[(c+e)/(s)]	100	222	207
	Birim Maliyet(TL/Mik) g/(b+d)	100	201	205
Finansman Net Giderleri (Net= Kısa + Uzun Vad. Fin. Gideri-Kısa Vad. Fin. Geliri)	Değer (TL) (h)=v*[(c+e)/(s)]	100	184	83
	Birim Maliyet(TL/Mik) h/(b+d)	100	167	82
Satılan Malların Ticari Maliyeti	Değer (TL) (i) =f+g+h	100	162	122
	Birim Maliyet(TL/Mik) i/(b+d)	100	148	121
Yurt İçi Satışlardan Ürün Karı	Değer (TL) (j)	-100	-116	-101
	Birim Kar (TL/Mik)	-100	-106	-100
Yurt Dışı Satışlardan Ürün Karı	Değer (TL) (k)	-100	370	-83
	Birim Kar (TL/Mik)	-100	216	-84
Kârlılık (Toplam Kâr ve Birim Kâr)	Değer (TL) (l) =j+k	-100	121	-100
	Birim Kar (TL/Mik) l/(b+d)	-100	110	-99
Dönem Sonu Stoklar	Miktar (m)( ad)	100	38	366
	Değer (TL) (n)	100	54	431
Stok Çevrim Hızı (Satış/Stok)	(b+d)/m	100	293	28
Kapasite ve KKO	Miktar (ad)	100	100	114
	KKO %	100	110	88
Ürün İstihdamı	İdari Personel Sayısı	100	100	100

	Direk İşçi Sayısı (o)	100	120	76
Verimlilik	Üretim/Kişi (a/o)	100	91	134
Ürün Amortismanı	Değer (TL) $(p)=t*[(c+e)/(s)]$	100	107	63
Ürün Nakit Akışı	Değer (TL) $(r)=p+1$	-100	-217	-226
Firma Net Satış Toplamı <sup>1</sup>	Değer (TL) (s)	100	151	114
Firma Amortisman Toplamı <sup>1</sup>	Değer (TL) (t)	100	96	58
Firma Faaliyet Gideri <sup>1</sup>	Değer (TL) (u)	100	199	191
Firma Finansman Gideri <sup>1</sup>	Değer (TL) (v)	100	166	77

- iv) Son tamamlanmış mali yıl itibariyle, firmanız ürün yelpazesinde yer alan bütün maddeleri mümkünse özelliklerine göre gruplandırarak aşağıdaki tabloyu doldurunuz.
- v) Son tamamlanmış mali yıl itibariyle, firmanızca üretilen ve başvuru kapsamında yer alan başlıca ürün tiplerini belirtiniz. Ürün sayısının çok fazla olması halinde ürünlerin maliyet ve teknik özelliklerine göre belli başlıklar altında gruplandırılması mümkündür.

I-4. v Benzer Ürün Tipleri Tablo NGGS soru formu tablolar dosyasında, sunulmuştur.

- vi) Benzer ürünün başlıca tipleri için maliyet ve satış fiyatlarının gelişimi:

Tablo I-4.vi Benzer Ürünün Maliyet ve Satışı				
Ürün Tipleri (ADET)	Ağırlıklı Ortalama	2023	2024	2025
Tip 1: Aksesuar Hariç 13 Kg ve altında kaynak makineleri	Sınai Maliyet (TL/ADET)	100	145	118
	Ticari Maliyet (TL/ADET)	100	146	121
	Satış Fiyatı (TL/ADET)	100	152	123

#### I-5 MALİYET MUHASEBESİ SİSTEMİ VE ÜRETİM MALİYETİ

1. Maliyet merkezleri, standart maliyet, varyanslar, standartların belirlenmesi hususlarını da içerecek şekilde maliyet sisteminizi açıklayınız.

**Safha maliyet sistemini kullanıyoruz.**

2. Başvuruya konu ürünün üretim maliyetinin nasıl elde edildiğini firmanızca kullanılan maliyet muhasebesi sistemi çerçevesinde açıklayınız.

**Safha maliyet sistemini kullanırken dağılım anahtarı olarak adam saat kullanırken malzeme maliyeti için ağırlıklı maliyet hesaplama yöntemi kullanıyoruz ve safhalarda bu tutarlar üzerinden hesaplama yapıyoruz**

3. Firmanızca üretilen benzer ürünün bütün üretim maliyetini gösteren aşağıdaki tabloyu son tamamlanmış mali yıl için doldurunuz. Üretim maliyeti kalemlerinin nasıl dağıtıldığını ayrıntısıyla açıklayınız. Maliyet muhasebe sisteminizde kullandığınız yöntemden farklı bir yöntem kullandıysanız, bu yöntemi neden kullandığınızı açıklayınız. Hammadde, enerji, işçilik, paketleme gibi üretim maliyetinde önemli kalemlerin ayrı ayrı sağlanması son derece önemlidir. Tablonun doldurulmasından önce aşağıdaki hususların dikkate alınmasında fayda görülmektedir.

- i) Firmanız standart bir ürün üretiyorsa, ayrı ayrı maliyet kalemlerinin toplamının yıllık üretim rakamına bölünmesiyle ortalama sınai maliyet rakamına ulaşmanız yeterlidir.
- ii) Üretim süreci içerisinde ortaklık ilişkiniz olan ya da aranızda telafi edici sözleşme veya herhangi bir telafi edici düzenleme bulunan bir taraftan bir menfaat elde ediliyorsa (hammadde temini, enerji temini vb.) açıklayınız.
- iii) Direkt ilk madde ve malzemeler: Her bir hammadde ve girdileri, vergiler ve diğer masrafları da içerek şekilde toplam maliyetini belirtiniz.
- iv) Doğrudan işçilik: Başvuruya konu olan ürünle irtibatlandırılabilen ya da doğrudan başvuruya konu ürünün işçiliğini içermelidir.
- v) Genel üretim giderleri: Başvuruya konu ürünün üretilmesi için gerekli olan ve gerçekleşen tüm maliyetleri listeleyiniz.
- vi) Olağanüstü giderler: Olağanüstü gider kalemleri tabloda yer almamalıdır. Ancak söz konusu gider kalemlerinin neler olduğunu ve tutarını anlaşılabilir ve ayrıntılı bir şekilde açıklayınız. Bazı gider kalemlerinin dâhil edilip edilmeyeceği hususunda şüpheniz var ise İthalat Genel Müdürlüğü, Damping ve Sübvansiyon Dairesi ile görüşünüz.

#### **I-6 ZARARA İLİŞKİN DİĞER MUHTEMEL UNSURLAR**

Zararın devam etmesi veya yeniden meydana gelmesinin muhtemel olması iddiasına ilişkin aşağıdaki diğer unsurlara ilişkin soruları cevaplayınız. İddialar, tahminlere veya uzak olasılıklara değil, maddi delillere dayandırılmalıdır.

1. Önlemin kalkması durumunda, önleme tabi ülkenin Türkiye'ye yönlendirebileceği fazla kapasitesi var mıdır? Veya söz konusu ülkede kapasite artışına gidilmekte midir?

**Kapasite raporlarımız gizli dosya ekinde verilmiştir.**

2. İç piyasadaki rekabet ve tüketim talebi, fiyat üzerine mi yoksa kalite üzerine mi yoğunlaşmaktadır? Önlemin kalkması durumunda önleme tabi ülkenin Türkiye'deki iç piyasa satış fiyatlarını etkileme gücü var mıdır? Nasıl?

**Tablolarda sunduğumuz maliyet verilerinden yola çıkacak olursak neredeyse maliyetimizin üçte bir fiyatına Çin'den teklifler almaktayız. Bu durumda özellikle hobi kullanıcıları ve küçük atölyeler ucuz makineleri tercih etmektedirler.**

3. Önleme tabi ülkeden yapılan ithalat yerli üreticinin fiyatlarını kırmakta mıdır? Yerli üretim dalının fiyatlarını baskı altında tutup karlılığını azaltmakta mıdır?

**Ekonomik gösterge tablolarında bilançolarımızı bozan ve en önemli etken Çin'den yapılan benzer ürün ithalatı olduğunu tüm tabloların incelenmesi ile rahatça ortaya çıkacağı görülmektedir. yerli üretim dalını baskı altında tutmakta ve ticari maliyetlerimizle makine satmaya çalıştığımız mali tablolarımızda görülmektedir.**

**VIAGMA**  
KATROLUK MAKİNE SANAYİ  
TİCARET A.Ş.

4. Önlem alındıktan sonra, firmanız önlem konusu ürünün üretimini geçici olarak durdurdu mu? Veya önlem konusu ürünün üretimini tamamen bıraktı mı? Eğer böyle bir durum söz konusu ise hangi tarihler arasında veya hangi tarihten itibaren olduğunu belirtiniz.

Önlem alındıktan sonra soruşturma konusu ülkeden ithalat belli bir hizaya gelmiş işletmemizin satışlarımıza yansımıştı. Hatta ilerleyen yıllarda kapasitemizi de yükseltmiştik. Ancak son yıllarda tekrar eskiye dönüş yolunda olumsuz yönde ilerlemekteyiz. Dünyada talebin daraldığı bir ortamda Türkiye de bu süreçten etkilenmiştir.

5. Önlem sonrası firmanızın üretim tesislerinde teknoloji, yeni üretim tesisi eklenmesi, kapasite değişimi, pazarlama stratejisi gibi alanlarda herhangi bir değişiklik oldu mu? Olduysa, yapılan değişikliklerin tarihlerini ve bu değişime yol açan faktörleri açıklayınız.

Kapasite raporlarımız ekte sunulmuş olup bahsi geçen raporlara göre son 5 senedir sürekli kapasite artışına neden olacak verimlilik analizleri ve uygulamaları ile hedeflerimize istediğimiz ölçüde ulaşamamıza rağmen bu süreç içerisinde teknolojik makinelerimizde çeşitlenmelere gidilerek hem teknik hem de ticari anlamda ürünlerde gelişmeler sağlamaktayız. Hobi için tercih edilen makinelerde Ministick model makinelerimizi, profesyonel uygulamalarda ise hassas ayar yapılabilecek Prostick model makinelerimizi imal edip geliştirerek tüketicilerimizle buluşturduk. Benzer ürün dışında ürettiğimiz birçok makinelerimizde hem iyileştirmeler sağladık hem de yeni modeller devreye aldık

6. Önümüzdeki 5 yıllık dönem boyunca önleme konu üründe iç piyasa talebi ile ilgili firmanızın fiyatlar ve satış miktarı ile ilgili beklentisi nedir? Bu beklentiye nasıl ulaştığınızı açıklayınız.

Orta vadede karamsar değiliz. Ekonomik zorluklar içerisinde geçen son 3 yıla rağmen önümüzdeki yıllarda olası toparlanmayla birlikte benzer ürünlerde damping vergisinin devamı sağlandığı durumda kapasitemizi Türkiye'nin hizmetine sunabileceğimizi düşünüyoruz. İşletmemizde kaynak sektöründe biriktirmiş olduğumuz 70 yıllık deneyim ve sektöründe lider bir kuruluş olmanın gerektirdiği sorumluluk duygusu ile ülkemiz sanayisinde küçük büyük demeden tüm atölyelere verdiğimiz teknik destekler ve senede onlarca defa kendi işletmemizde veya sanayici kuruluşların işletmelerinde verdiğimiz eğitim programları ve toplum içinde sorumluluk projelerimiz ile ülkemize katma değer sağlıyoruz.

7. Şu anda ve önümüzdeki 5 yıllık dönem boyunca önleme konu ürünün dünya piyasasındaki fiyat ve talebi ile ilgili beklentileriniz hakkında bilgi veriniz. Konu ile ilgili olarak sektörel dergi ve makalelerden yararlanıp referans gösterebilirsiniz.

Piyasa deneyimlerimiz bize ülkemize ve müşterilerimize ve de çalışanlarımıza 75 yıllık sorumluluklarımızı yerine getirmekte önemli avantajlar sağlarken yukarıda ki sorunuza cevap vermeye çalışırsak benzer ürün ülkemizde her zaman talep görecektir bir kaynak makine çeşididir.. Bu nedenle de genç ve istekli bir nüfusa sahip bir ülkenin jeopolitik konumunun da getirdiği avantajlar nedeniyle ticaret merkezlerine hem geçiş yolu hem de ucuz ve tecrübeli iş gücüyle üretimde menşei ülkeler arasında olmaya adaydır. Tüm bunların sonucunda benzer üründe her zaman düşük kalite ve uzak doğunun dampingli ve ucuz iş gücünden faydalanarak maliyet avantajı sağlayacak ve bununla satış fiyatına yansıtacak kar odaklı ithalatçılar olacaktır. Teknik olarak niteliksiz makineler ile mücadelemizi sürdürürken diğer yandan uzak doğu menşei makinelerin haksız rekabetine maruz kalmaktayız. Şayet bu mücadelemizde ayakta kalamadığımız durumda hem kalitesiz hem de arz talep dengesizliği fiyatların yükselmesine neden olacaktır.

**MAGMA**  
KATILIMCI MAKİNE SANAYİ  
VE TİCARET A.Ş.

8. Önlem süresince, firmanız önlem konusu ürünün üretildiği üretim bandında aynı işçiler ile farklı ürünler de üretmekte midir?

Benzer ürün üretimimiz dışında, konvansiyonel kaynak makine üretimlerimiz söz konusudur. Ancak fabrikamız makinelerinin bir çok parçasının üreticisi konumundadır. Örneğin elektronik kart gibi ya da makinenin metal parçaları gibi Ara mamulleri farklı birimlerde çalışan işçilerimiz üretmektedir. Yani seri üretimi işçilikte uzmanlık yönünde deneyimlerimiz makinelerimizin kalitesinde rol oynamaktadır.

9. Fiyattaki değişmelere bağlı olarak önlem konusu ürün ile diğer ürünlerin üretimini (veya tersini) aynı üretim bandında değişimli olarak üretmek mümkün müdür? Önümüzdeki dönemde aynı makine parkıyla veya yapılabilecek ilave yatırımlarla farklı ürünlerin de üretilebilmesi mümkün müdür? Farklı ürünler üretilebilirse, bunun için gereken yatırım teknolojisi ve değeri hakkında detaylı bilgi veriniz.

Aynı üretim bandına kaydırma söz konusu olabilir ancak bu durum montaj hattındaki israf noktaları artırarak montaj hattı dengelenmesini güçleştirecektir. Verimliliğin düşmesine üretim maliyetinin artmasına neden olur. Ayrıca montaj hattı makine ve ekipman gereklilikleri ortaya çıkar. Üretimde kapasite düşüşüne sebep olur.

10. Önlem konusu ürünün üretimiyle ilgili olarak ileriye yönelik ne gibi planlarınız bulunmaktadır?

Önlem konusu ürünlerimizde sürekli olarak Ar-Ge merkezimizin çalışmaları devam etmektedir. Maliyetlerimizi teknolojiyle buluşturduğumuz ortamda dünyada etkili oyuncularından oluruz Buda istihdamı artırırken karlılığımıza da neden olacak ve ülkemizdeki mücadelemizi dış ülkelere taşıyarak Çin devletinin bu sektörde önemli bir rakibi oluruz. Avrupa'nın, Orta Doğu'nun, Asya'nın hatta denizden Afrika'nın sınırlarında bulunan inanılmaz bir jeopolitik losyona sahip ülkemizin gelecekte önemli bir üretim rolü üstlenebileceğini düşünüyoruz.

11. Önlem konusu ürünün üretimiyle ilgili olarak ileriye yönelik ne gibi planlarınız bulunmaktadır?

Ürün çeşitlendirme ve kalite anlamında hedeflediğimiz noktalardayız. Ancak üretim kapasite artışına neden olacak yatırımlarımız söz konusu. Buda makinelerimizde kullandığımız Ana kart ve power kart üretim hattımızı yeniliyoruz. Bu sayede fire oranı daha düşük ve daha seri çalışmakla verimli bir üretim hattına kavuşmuş olacağız. Bu sayede üretim kapasitemizin en az % 20 arttırılabileceğini düşünüyoruz.

12. Önlem sonrasında önleme tabi ürünün tiplerinin üretiminde değişiklik (daha önce üretilmeyen tiplerin de üretilmesi gibi) oldu mu? Açıklayınız.

Benzer ürünlerde, hobi tarzında kullanıcılar için özel olarak üretime önem vermekle birlikte uzmanlık gerektiren kaynak işlerinde de hassas ayarlanabilir makinelerin üretiminde Ar-Ge merkezimizden destek aldık.

13. Yürürlükteki önlemin, I-4'te yer alan yerli üretim dalının ekonomik göstergelerine etkisine ilişkin açıklayıcı bilgi veriniz. Önlem öncesi ve önlem sonrası durumu karşılaştırabilirsiniz.

Yoğunlukla üretimimizde hem ciro büyüklüğü hem de miktar yoğunluğu olan benzer makine üretimimiz fabrikamızın idamesinde önemli bir rol oynamaktadır. Ürün çeşitlendirmeleri ile ve teknik hizmetlerimiz ile piyasada payımızı korumaya çalışıyoruz. Ancak maliyetlerimiz çerçevesinde üretim den satışlarımızı ne kadar sürdürülebilir kılabiliriz bu durum bizi oldukça düşündürmektedir. Aslında fabrikamızın kendi açımızdan stratejik bir önemi de bulunmaktadır. Zira amiral gemimiz kardeş kuruluşumuz Oerlikon A.Ş.'timiz Magmaweld Marka kaynak sarf malzemelerinin üreticisi konumundadır. Hedefimiz metal kaynak işlerinde kullanılan her türlü sarf malzemeleri ve makine üretimlerini tüketicilerimize kalite yönüyle buluşturaktır. Magma

A.Ş.'de bu sorumluluğu taşıırken makinelerini yurt içi piyasa ile birlikte 80'nin üzerinde ülkeye ihracat yaparak yerine getirmekte ve Magmaweld Markasını bir dünya markası olmak yolunda kendine hedef koymaktadır. Bu nedenle konu sadece makine birim fiyatlarından çok Türkiye'nin kaynak sektöründe etkili olmasıdır. Özellikle üretici konumunda olan müşterilerimizin kaliteli üretimlerinde sürekliliği sağlamak gibi bir rolümüzün olduğunda ifade etmemiz gerekir. Düşününüz otomotiv sanayi, tersaneler, savunma sanayi vs... kaynaklı metal ağırlığı olan sektörlerdir. Aslında mücadelelerimiz burada devam etmektedir. Görevlerimiz sadece Makine ve sarf malzemelerini satmakla bitmemektedir. Bunların etkin ve doğru bir şekilde kullanılması için eğitim ve teknik doküman desteğinin yanı sıra teknik pazarlama ekiplerimizde sektör bazında uzmanlaşarak makine ve malzemelerin kullanımında teknik destekler sağlamaktadır. Bu nedenle şu anki vermiş olduğumuz soruşturma dosyasında ki gibi mücadelelerimizi her safhada yerine getirmek noktasındayız

14. Önümüzdeki 5 yıllık dönem boyunca, iç piyasa ve dünya piyasalarındaki beklentilerinizi dikkate alarak firmanızın üretim, yurt içi satışı, ihracatı, büyüme, kapasite kullanımı, fiyat seviyesi ve karlılık, ürün çeşitleri, pazar payı, diğer yerli üreticilerin pazar payı, ithalatçıların pazar payı ile ilgili öngörüleriniz hakkında bilgi veriniz.

İç piyasada kapasite kullanım oranlarımızı kullandığımız oranda sınai maliyetlerimizin düşmesinde önemli avantaj sağlarız ki buda ihracatımızı destekleyecek en önemli fonksiyon haline gelir. Bu gelişmelerin sürekliliği sayesinde kazanılan maliyet avantajları olası dumpingli ürünlere karşı Bakanlığımızın da alacağı önlemlerle pekiştiğinde böylesine yüksek kapasite ve deneyimde bir sanayici kuruluşun idamesi ve istihdamı açısından da oldukça önemlidir. Diğer yerli üreticilerde bizlerle rekabet edebilmeleri kaliteli üretim yapmaları sayesinde olacağı için kazan kazan formülünde ülkemiz sanayicileri ve sonuçta ülke çalışanları kazanacaktır.

15. Varsa zararın yeniden meydana gelmesi ihtimaline ilişkin diğer bilgileri belirtiniz.

Üretici firmaların haksız rekabet karşısında dumping vergisine rağmen zarar noktasında satışlarının etkilenmesi ithal edip satmanın rahatlığını yaşamalarına sebep olabilir bu durumda ise ülke istihdamını negatif etkilenmesi olacaktır. Böyle bir olasılık gözardı edilmemesi gereklidir. Ayrıca ülkemiz ekonomisine katma değer sağlayan şirketlerimizin tekrar toparlanması daha yoğun maddi zararlara neden olacağı gibi vergi kayıpları ve cari açık gibi ekonomik göstergeleri de etkileyecektir.

#### **I-7 DİĞER FAKTÖRLER**

1. Başvuruya konu ithalat dışında yerli üretim dalı üzerinde olumsuz gelişmelere neden olabilecek;

(i) başvuruya konu edilmeyen diğer ülkelerden ithalatın hacmi ve fiyatları

Çin Halk Cumhuriyeti dışında mücadelelerimizde teknik avantajlarımız bulunmaktadır. Türkiye'de yerleşik firma oluşumuzun teknolojiye 75 yıllık bir deneyimle ve Ar-Ge merkezimiz. Teknik, satış ve eğitim kadrolarımızla anında olası teknik ve ticari müdahalede bulunabilmemiz ve eğitim desteklerimizle sektöründe lider bir kuruluş olmanın sanayide avantajını yaşıyoruz. Bu nedenle benzer ürün dışında birim fiyat rekabeti veya maliyet unsurlarının getireceği yurt içindeki ithalatçı firmaların çabası bizi etkilememektedir. Kalite ile gelen bizi de kaliteyle mücadelelerimizde Ar-ge yaklaşımlarımızı güçlendirir.

(ii) talepteki daralma veya tüketim kalıplarındaki değişimler,

2021 yılından ve Damping ve sonrasında nihai gözden geçirme soruşturmaları ile ithalatta etkili olmasını arzu ediyorduk ancak bu sınırlı bir destek sağladı. Damping devamı şeklinde karar alınması bize zaman kazandıracığı gibi Arge ve yatırım destekleriyle daha güçlü mücadele edeceğimizi ümit ediyoruz.

(iii) ihracatta düşüş,

İhracatta henüz istediğimiz seviyelere ulaşamadık ancak bunu hem tanıtım hem de yurt içinde satışlarımızın başarılı operasyonlarla desteklendiği ortamda maliyet avantajları yakalayabilir ve Ar-ge merkezimizden olumlu gelişmeler sağlarsak artış olması muhtemeldir. Ancak şuan evimizi korumak daha önemlidir

(iv) iç piyasada yerli üreticiler arasındaki rekabette artış,

İç piyasada yerli diyebileceğimiz firmalarla bir rekabet ortamını yaşadığımızı söyleyebiliriz. Ancak bu mücadele her zaman fiyat yönüyle değil özellikle sanayici şirketlere verdiğimiz teknik destekle tercih edilebilir konumdayız. Ancak bireysel hobi kullanıcılarında düşük birim fiyat etkili olması bizi istediğimiz kapasite kullanım oranına ve satışlarımızın verimliliğine ulaştırmakta güçlük çekiyoruz.

(v) iç piyasada talebi aşan boyutta üretim kapasitesi

Böyle bir durum söz konusu değildir. Piyasa benzer malzemelerde kapasitesini kullanarak kar edebileceği bir teknik rekabet yaşayabilir. Bunun önünde tek engel Çin Halk Cumhuriyetinden yapılmakta olan ithalattır.

(vi) alternatif ürünlerin gelişmesi,

Benzer ürünlerde alternatif ürün gelişmesi beklememek gerekir bu teknik bir konudur. Bu konuda gelişmeler maliyet üzerinde söz konusu olurken teknik olarak gelişmeler bizim gibi elektronik kart üretimi ve Ar-Ge birimlerinin bulunması ile mümkündür.

(vii) yeni yatırımlardan kaynaklanan yüksek amortisman gideri,

Yeni bir elektronik üretim kart hattı açmak üzereyiz. Bu durumda amortisman giderleri artacaktır. Ancak maliyetlerimize etkisi olacaktır.

(viii) yüksek finansman gideri,

Finansman giderleri bizim gibi gelişmekte olan ülkeler de sürekli maliyet dezavantajı getirmekle birlikte son yıllarda faizlerdeki düşüşler finansman giderlerini bir miktar aşağı yönde revize etmiştir

(ix) çalışma sermayesi darlığı unsurlarının her birinin zarar etkisini kısaca değerlendiriniz.

Finansal dengeleri sağlamak ancak üretim kapasitenize uygun satış ciroları ve karlılıkla söz konusu olur. Durgunluğun ve haksız rekabetin getireceği sermayeye yansımaları sonucu firmaların bilançoları zararla şekillendiğinde bununda zaman içinde yoğunlukla devam etmesi mali dengeleri tutarlı olan firmaları bile çalışma sermayesi darlığına düşürebilir.

#### I-8 ZARARIN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ DEĞERLENDİRMESİ

Bu bölümde yer alan dampingli/sübvansiyonlu olduğu iddia edilen ithalatın mutlak ve nispi gelişimi, söz konusu ithalatın yerli üretim dalının iç piyasa fiyatları üzerindeki etkisi, yerli üretim dalının ekonomik göstergeleri ve ürün birim maliyeti ile önleme tabi ülkenin Türkiye'ye yönlendirebileceği fazla kapasitesinin bulunup bulunmadığı, önlem konusu ürünün iç piyasa ve dünya piyasasındaki fiyat ve talebine ilişkin beklentiler, önlem konusu ürünün üretimine ilişkin ileriye dönük planlar, firmanızın ekonomik göstergeleri ile ilgili geleceğe dönük öngörülerinize ilişkin bulgularınız kapsamında dampingli/sübvansiyonlu ithalatın yerli üretim dalı üzerinde zararın devamına veya yeniden meydana gelmesi ihtimaline neden olup olmadığını değerlendiriniz.

Nihai Gözden Geçirilmesi Soruşturması dosyası ekinde sunduğumuz bilgi ve belge ve açıklamalarımızdan da görüleceği üzere damping getirilmesi sonrasında kapasitemiz XXXXX Adet yıl olarak değerlendirilirken şimdi iyileştirmelerle ilk yıllarda yılda artış söz konusu olsa bile bu yeterli orada değildir. Şu aşamada Nihai Gözden Geçirme Soruşturmasının olumlu sonuçlanması önemlidir.

## J KISMI- ÖNGÖRÜ

### J-1 GENEL

1. Başvuruya konu ülkeler menşeli üründe dampainge/sübvansiyona karşı önlem alınması halinde firmanızın ve genel anlamda pazarın durumunun nasıl olacağını öngörüyorsunuz? Bu öngörünüzün temellerini açıklayınız.

**Dampingin devamı halinde yaşanacak olumlu gelişmeler sanayimize ivme kazandıracaktır.**

2. Başvuruya konu ülkeler menşeli üründe dampainge/sübvansiyona karşı önlem alınmaması halinde firmanızın ve genel anlamda pazarın durumunun nasıl olacağını öngörüyorsunuz? Bu öngörünüzün nedenlerini açıklayınız.

**Dampingin devam etmemesi halinde şuan vergili haliyle bile mücadele etmekte güçlük çektiğimiz, istediğimiz düzeyde kapasite kullanım oranlarımıza ulaşamadığımız durumda bile yatırımlarımızın karşılığını alamazken yada sattığımız mallardan normal kar marjından vazgeçtik zarar noktasında bulunurken negatif yönde gelişmeler istihdamı etkileyecek boyutlara ulaşması söz konusudur. Bunun yanı sıra yatırım kararlarını da olumsuz etkileyeceği aşikardır.**

3. Yukarıda açıkladığınız faktörler çerçevesinde, dampainge/sübvansiyona karşı önlemlerin ilgili taraflar üzerindeki olası etkilerini açıklayınız.

- i) İlgili ürün için sektöre girdi sağlayan sanayi (hammadde veya yarı mamul kullanıcılar ile makine imalatçıları):

**Satışlarımızın katlanarak artması bize hammadde satışı yapan firmalarla birlikte hizmet veren firmalara da aynı oranda artış sağlayacaktır. Buda ekonomiye katma değer anlamı taşır.**

- ii) İthalatçılar, ticari satıcılar, aracılar, toptancılar:

**Burada sanayicilerimiz kar amaçlı değil, sanayiye soyundukları vizyon çerçevesinde imalatlarına yön verecek ve Ar-geye yatırımlarını arttırmak zorunda kalacaklardır. İthalatçılar artık bu sektörden kazançlarına kazanç katamayacaklar. Ucuza getir, çokça sat, sürümden kazan ülkenin sanayisini perişan et hedeflerini revize etmek zorunda kalacaklar. Yüksek teknoloji gerektiren ithalatta ülke teknolojisine ivme kazandıracak ithalatın gelişiminde rol oynayacaklardır.**

- iii) Nihai kullanıcılar ve tüketiciler:

**Metallerin aark kaynağı üniversitelerde mühendislik dalıdır. Ancak mühendislikte henüz sanayide istenilen seviye yakalanamamıştır. Bu nedenle metal kaynağında yaşanan sorunlara şuan kaynak makine ve sarf malzemesi üreticisi firmalarının yerinde desteği ve periyodik eğitimleri ile söz konusudur. Nihai kullanıcıların yerli üretici firmalardan yapacağı tüketimlerine ait ödedikleri bedelle sadece makinalardan alacakları hizmet ve garanti şartları değil imalatlarında olası kaynak problemlerinde de yanlarında sorunlarını çözecek firmaların bilgi ve deneyimlerini de satın almış olacaklardır.**

4. Başvuruya konu ülkeler menşeli üründe dampinge/sübvansiyona karşı önlem alınması halinde önümüzdeki birkaç yıl için Türkiye pazarındaki tüketimin nasıl seyredeceği konusunda tahmininizi belirtiniz.

Bizim ilk etapta dumping devamı yönünde karar alınması önceliğimizdir. Çünkü bu olmadığında satış seviyelerimizi bile tutturamayacağımız vermiş olduğumuz tüm mali tabloların değerlendirilmesi ile ortaya çıkacaktır.

MAGMA  
ELEKTRONİK MAKİNE SANAYİ  
VE TİCARET A.Ş.

**T.C.**  
**Ticaret Bakanlığı**  
**İthalat Genel M¼d¼rl¼đ¼**  
**Damping ve S¼bvansiyon Dairesi**

S¼đ¼t¼z¼ YerleŖkesi (Merkez Bina)  
S¼đ¼t¼z¼ Mahallesi 2176. Sokak No:63 06530  
Çankaya, ANKARA

**Telefon**

+90 312 204 9295 - 9579 - 9927 - 9929 - 9931 -  
9932 - 9936 - 9937 - 9939 - 9962 -9976

**Faks**

+90 312 204 8633

**MAGMA**  
ELEKTRONİK MAKİNE SANAYİ  
VE TİCARET A.Ş.